

**Июнь 2006**



**ООО «ЭнергоМашиностроительный Альянс – Финанс»**

Облигации неконвертируемые процентные документарные на предъявителя серии 01 с обязательным централизованным хранением в количестве 2 000 000 (Два миллиона) штук номинальной стоимостью 1 000 (Одна тысяча) рублей каждая, сроком погашения на 1820-й (Одна тысяча восемьсот двадцатый) день с даты начала размещения, размещаемые по открытой подписке.

<b>Эмитент</b>	ООО «ЭМАльянс-Финанс»
<b>Поручители</b>	ОАО ТКЗ «Красный Котельщик» ОАО «ЗиО-Подольск» ОАО «ИК «ЗИОМАР»

**Организатор, андеррайтер, платежный агент:**

INTERNATIONAL  
MOSCOW BANK



МЕЖДУНАРОДНЫЙ  
МОСКОВСКИЙ БАНК

## Ограничение ответственности

ИНФОРМАЦИЯ, ПРЕДСТАВЛЕННАЯ В ДАННОМ ИНФОРМАЦИОННОМ МЕМОРАНДУМЕ, КРАТКО ОПИСЫВАЕТ ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ И СТРУКТУРУ ВЫПУСКА ОБЛИГАЦИЙ («ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ ВЫПУСКА»). ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ ВЫПУСКА ПОЛНОСТЬЮ СОДЕРЖАТСЯ В ПРОСПЕКТЕ ОБЛИГАЦИЙ, ВЫПУСК КОТОРЫХ РЕГИСТРИРУЕТСЯ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБОЙ ПО ФИНАНСОВЫМ РЫНКАМ. ПРИ ПРИНЯТИИ РЕШЕНИЯ ОБ ИНВЕСТИРОВАНИИ В ОБЛИГАЦИИ ИНВЕСТОРЫ ДОЛЖНЫ САМОСТОЯТЕЛЬНО ОЗНАКОМИТЬСЯ С ПРОСПЕКТОМ ОБЛИГАЦИЙ.

ИНФОРМАЦИЯ, ИСПОЛЬЗОВАННАЯ В МЕМОРАНДУМЕ, ПРЕДОСТАВЛЕНА ОБЩЕСТВОМ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «ЭМАЛЯНС-ФИНАНС» (ДАЛЕЕ – ЭМИТЕНТ), ЛИБО ОТКРЫТЫМ АКЦИОНЕРНЫМ ОБЩЕСТВОМ «ТАГАНРОГСКИЙ КОТЛОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «КРАСНЫЙ КОТЕЛЬЩИК», ЛИБО ОТКРЫТЫМ АКЦИОНЕРНЫМ ОБЩЕСТВОМ «МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «ЗИО-ПОДОЛЬСК», ЛИБО ОТКРЫТЫМ АКЦИОНЕРНЫМ ОБЩЕСТВОМ «ИНЖИНИРИНГОВАЯ КОМПАНИЯ «ЗИОМАР» (ДАЛЕЕ – ПОРУЧИТЕЛИ). ОРГАНИЗАТОР, ЕГО ПРЕДСТАВИТЕЛИ ИЛИ ЛИЦА, АФФИЛИРОВАННЫЕ С НИМ И/ИЛИ КОМПАНИЯМИ, ПРЕДОСТАВИВШИМИ ИНФОРМАЦИЮ, НЕ ПРОВОДИЛИ ПРОВЕРКУ ТОЧНОСТИ И ПОЛНОТЫ ИНФОРМАЦИИ, СОДЕРЖАЩЕЙСЯ В МЕМОРАНДУМЕ. ОРГАНИЗАТОР НЕ НЕСЕТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПОЛНОТУ И/ИЛИ ТОЧНОСТЬ ИНФОРМАЦИИ, СОДЕРЖАЩЕЙСЯ В МЕМОРАНДУМЕ.

ИНФОРМАЦИЯ, СОДЕРЖАЩАЯСЯ В ИНФОРМАЦИОННОМ МЕМОРАНДУМЕ, НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ИСЧЕРПЫВАЮЩЕЙ. ЛЮБОЕ ЛИЦО, РАССМАТРИВАЮЩЕЕ ВОЗМОЖНОСТЬ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОБЛИГАЦИЙ, ДОЛЖНО ПРОВЕСТИ СВОЙ СОБСТВЕННЫЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ ЭМИТЕНТА И ПОРУЧИТЕЛЕЙ, А ТАКЖЕ ОСНОВНЫХ УСЛОВИЙ ВЫПУСКА НА ОСНОВЕ ИНФОРМАЦИИ, СОДЕРЖАЩЕЙСЯ В ПРОСПЕКТЕ ОБЛИГАЦИЙ.

ОРГАНИЗАТОР НЕ БЕРЕТ НА СЕБЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО АНАЛИЗУ ФИНАНСОВОЙ И/ИЛИ ДРУГОЙ ИНФОРМАЦИИ ОБ ЭМИТЕНТЕ И ПОРУЧИТЕЛЯХ, А ТАКЖЕ ПО ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ. СОТРУДНИКИ ОРГАНИЗАТОРА НЕ УПОЛНОМОЧЕНЫ ПРЕДОСТАВЛЯТЬ ИНФОРМАЦИЮ, ОТНОСЯЩУЮСЯ К ЭМИТЕНТУ, ПОРУЧИТЕЛЯМ И/ИЛИ ОБЛИГАЦИЯМ И НЕ СОДЕРЖАЩУЮСЯ В МЕМОРАНДУМЕ.

ДАТА, УКАЗАННАЯ В МЕМОРАНДУМЕ, НЕ ОЗНАЧАЕТ, ЧТО ИНФОРМАЦИЯ, СОДЕРЖАЩАЯСЯ В МЕМОРАНДУМЕ, ЯВЛЯЕТСЯ ПОЛНОЙ И/ИЛИ ТОЧНОЙ НА ЭТУ ДАТУ. ОРГАНИЗАТОР И ЭМИТЕНТ НЕ БЕРУТ НА СЕБЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВО ОБНОВЛЯТЬ ИНФОРМАЦИЮ, СОДЕРЖАЩУЮСЯ В МЕМОРАНДУМЕ.

## Содержание

<b>Информация о займе</b> .....	4
Инвестиционное предложение .....	4
Основные параметры займа.....	4
Факторы инвестиционной привлекательности .....	6
Цели облигационного займа .....	6
<b>Описание Группы</b> .....	7
История создания и развития Группы.....	7
Руководство Группы .....	13
<b>Рынки сбыта и конкуренция</b> .....	15
Российская энергетика.....	15
Отрасль энергетического машиностроения.....	16
Конкуренция на российском рынке .....	18
Котлы большой мощности.....	18
Котлы средней и малой мощности .....	19
Атомная энергетика .....	20
Теплообменное оборудование.....	21
Водоподготовительное оборудование .....	22
Энергетическая арматура .....	22
Конкуренция на международном рынке.....	23
<b>Перспективы развития Группы</b> .....	26
Перспективы Группы на российском рынке.....	26
Перспективы Группы на международном рынке .....	26
Стратегия развития Группы .....	28
Оборудование для тепловой энергетики .....	28
Оборудование для атомной энергетики .....	29
Оборудование для нефтяной и газовой промышленности .....	30
<b>Продукция Группы</b> .....	31
Оборудование для тепловой энергетики .....	31
Оборудование для атомной энергетики .....	31
Оборудование для нефтяной и газовой промышленности .....	32
Оборудование для средней и малой энергетики .....	32
<b>Операционная деятельность Группы</b> .....	34
Поставщики .....	34
Портфель заказов Группы .....	35
<b>Финансовое положение Группы</b> .....	38
<b>Кредитные обязательства Поручителей</b> .....	42
<b>Инвестиционные риски</b> .....	43
Страновые риски.....	43
Отраслевые риски .....	43
Риски, связанные с деятельностью Группы .....	44
<b>Контактные данные</b> .....	45
<b>Приложение 1. Бухгалтерская отчетность ОАО ТКЗ «Красный котельщик»</b> .....	46
<b>Приложение 2. Бухгалтерская отчетность ОАО «ЗиО – Подольск»</b> .....	48
<b>Приложение 3. Бухгалтерская отчетность ОАО «ИК «ЗИОМАР»</b> .....	50

## Информация о займе

### Инвестиционное предложение

Инвесторам предлагаются неконвертируемые процентные документарные облигации на предъявителя ООО «ЭМАльянс-Финанс» серии 01 с обязательным централизованным хранением, выпуск которых зарегистрирован 22 июня 2006 года Федеральной службой по финансовым рынкам (далее «Облигации»). Выпуску присвоен государственный регистрационный номер: 4-01-36161-R. Объем выпуска составляет два миллиарда рублей.

Эмитентом по займу выступает вновь созданная компания ООО «ЭМАльянс-Финанс». Компания была зарегистрирована в апреле 2005 года с целью привлечения долговых ресурсов российского облигационного рынка в интересах Группы «ЭнергоМашиностроительный Альянс» (далее – Группа, ЭМАльянс, Компания). Группа является одним из крупнейших российских холдингов, работающих в сфере энергетического машиностроения.

Поручителями по облигационному займу являются компании:

- ОАО ТКЗ «Красный Котельщик»,
- ОАО «ЗиО - Подольск»,
- ОАО «ИК «ЗИОМАР».

ОАО ТКЗ «Красный котельщик» и ОАО «ЗИО-Подольск» являются основными производственными единицами Группы. ОАО «ИК «ЗИОМАР» осуществляет маркетинговую и инжиниринговую деятельность в интересах Группы.

Таким образом, данная структура облигационного займа позволяет рассматривать его как облигационный заём всей Группы.

### Основные параметры займа

Эмитент Облигаций	Общество с ограниченной ответственностью «ЭнергоМашиностроительный Альянс – Финанс»
Поручители	ОАО ТКЗ «Красный Котельщик», ОАО «ЗиО - Подольск», ОАО «ИК «ЗИОМАР»
Организатор, андеррайтер и платежный агент	Закрытое акционерное общество «Международный Московский Банк»
Объем выпуска	2 000 000 000 рублей по номинальной стоимости
Номинал облигации	1 000 рублей
Срок обращения	1820 дней с даты начала размещения Облигаций
Форма и вид облигаций	Неконвертируемые процентные документарные облигации на предъявителя серии 01 с обязательным централизованным хранением
Периодичность купонных выплат	Каждые 182 дня с даты начала размещения Облигаций
Планируемые ставки купонов	Процентная ставка по первому купону определяется путем проведения конкурса на ФБ ММВБ среди потенциальных покупателей Облигаций в дату начала размещения Облигаций. Процентная ставка по второму, третьему, четвертому, пятому, шестому, седьмому, восьмому, девятому и десятому купонам устанавливается уполномоченным органом Эмитента.
Порядок определения дохода, выплачиваемого по каждой облигации	<u>Первый купон:</u> Дата начала: дата начала размещения Облигаций Дата окончания: 182-й день с даты начала размещения <u>Второй купон:</u> Дата начала: 182-й день с даты начала размещения Дата окончания: 364-й день с даты начала размещения <u>Третий купон:</u> Дата начала: 364-й день с даты начала размещения Дата окончания: 546-й день с даты начала размещения <u>Четвертый купон:</u> Дата начала: 546-й день с даты начала размещения Дата окончания: 728-й день с даты начала размещения <u>Пятый купон:</u> Дата начала: 728-й день с даты начала размещения Дата окончания: 910-й день с даты начала размещения <u>Шестой купон:</u> Дата начала: 910-й день с даты начала размещения

Дата окончания: 1092-й день с даты начала размещения

Седьмой купон:

Дата начала: 1092-й день с даты начала размещения

Дата окончания: 1274-й день с даты начала размещения

Восьмой купон:

Дата начала: 1274-й день с даты начала размещения

Дата окончания: 1456-й день с даты начала размещения

Девятый купон:

Дата начала: 1456-й день с даты начала размещения

Дата окончания: 1638-й день с даты начала размещения

Десятый купон:

Дата начала: 1638-й день с даты начала размещения

Дата окончания: 1820-й день с даты начала размещения

Размер купонного дохода:

$$K_j = C_j * Nom * (T(j) - T(j-1)) / (365 * 100\%),$$

где

$j$  - порядковый номер купонного периода,  $j=1, 2, \dots, 10$ ;

$K_j$  - размер купонного дохода по каждой Облигации (руб.);

$Nom$  - номинальная стоимость одной Облигации (руб.);

$C_j$  - размер процентной ставки  $j$ -того купона, в процентах годовых;

$T(j-1)$  - дата начала  $j$ -того купонного периода;

$T(j)$  - дата окончания  $j$ -того купонного периода.

Формула расчета НКД

$$НКД = Nom * C_j * (T - T(j-1)) / (365 * 100\%),$$

где

$j$  - порядковый номер купонного периода,  $j=1, 2, \dots, 10$ ;

$Nom$  - номинальная стоимость одной Облигации (руб.);

$C_j$  - размер процентной ставки  $j$ -го купона, в процентах годовых;

$T$  - текущая дата;

$T(j-1)$  - дата начала  $j$ -го купонного периода.

Условия досрочного погашения

Возможность досрочного погашения не предусмотрена.

Условия досрочного выкупа

Эмитент обязуется приобрести Облигации по требованиям их владельцев, заявленным в течение последних 5 (Пяти) дней купонного периода, предшествующего купонному периоду, процентная ставка по которому устанавливается уполномоченным органом Эмитента. Цена Приобретения Облигаций определяется как 100 (Сто) процентов от номинальной стоимости. Дополнительно Эмитент выплачивает накопленный купонный доход, рассчитанный на Дату Приобретения. Дата Приобретения Облигаций устанавливается как 3 (Третий) рабочий день с даты выплаты купонного дохода, предшествующего купонному периоду, процентная ставка по которому устанавливается уполномоченным органом Эмитента.

Дата окончания размещения

Датой окончания размещения Облигаций является более ранняя из следующих дат: а) 30-й рабочий день с даты начала размещения Облигаций; б) дата размещения последней Облигации выпуска.

Депозитарий

Некоммерческое партнерство «Национальный депозитарный центр»

Биржа

Закрытое акционерное общество «Фондовая биржа ММВБ» (ФБ ММВБ)

Способ размещения

Открытая подписка; размещение Облигаций проводится путём заключения сделок купли-продажи по Цена размещения Облигаций. Заключение сделок по размещению Облигаций начинается после подведения итогов конкурса по определению процентной ставки по первому купону и заканчивается в дату окончания размещения Облигаций. Процентная ставка по первому купону определяется в ходе проведения конкурса на ФБ ММВБ среди потенциальных покупателей Облигаций в дату начала размещения Облигаций.

Цена размещения

100% от номинальной стоимости облигаций

Потенциальные покупатели облигаций

Профессиональные участники фондового рынка (банки, финансовые компании), институциональные инвесторы (страховые компании, пенсионные и инвестиционные фонды), розничные инвесторы.

Вторичное обращение

ФБ ММВБ, внебиржевой рынок

**Факторы инвестиционной привлекательности**

- Группа оперирует в перспективном секторе энергетического машиностроения. Российская энергетика занимает четвертое место в мире по производству электроэнергии и нуждается в ежегодных многомиллиардных инвестициях в поддержание и развитие энергосистемы. Внимание Президента РФ и Правительства к данной проблеме дают основания рассчитывать на привлечение в отрасль государственных и частных инвестиций, что обеспечит спрос на продукцию сектора.
- Группа демонстрирует положительную динамику основных операционных и финансовых показателей. По итогам 2005 г. консолидированный объем выручки Группы составил 7,8 млрд. руб., валовой прибыли – 2,4 млрд. руб., EBITDA – 1,1 млрд. руб. К 2011 г. Группа ожидает более чем двукратный рост выручки, рост валовой прибыли в 2,5 раза, EBITDA - в 3,9 раза.
- Наличие колоссального опыта работы и хорошая репутация на российском и международном рынках гарантируют обеспеченность Группы заказами и рынками сбыта продукции. О высоком уровне профессионализма менеджмента Группы свидетельствует выбор менеджеров ЭМАльянса для оперативного управления вновь создаваемым холдингом ЭМАльянс-Атом (см. ниже).
- Продукция Группы разрабатывается с учетом специфики уже используемого российскими электростанциями оборудования, что облегчает получение заказов на новое оборудование и обеспечивает Группу заказами на реконструкцию, ремонт и модернизацию существующего оборудования.
- Группа занимает доминирующее положение на рынке по ряду позиций, в том числе котлов большой мощности, парогенераторов и пароперегревателей для АЭС, водогрейного оборудования. Компании Группы являются монопольными производителями ряда специальных агрегатов и оборудования для АЭС, не имеющих аналогов в стране.
- Группа обладает мощным инжиниринговым потенциалом, обеспечивающим инновационный характер и конкурентоспособность ее продукции на российском и международном рынках.
- 15 мая 2005 года Группа подписала договор с ОАО «Атомное и энергетическое машиностроение» (дочерней структурой государственной корпорации ТВЭЛ) о создании совместного машиностроительного холдинга. В соответствии с соглашением ОАО «ЗиО-Подольск» и ОАО «ИК «ЗИОМАР» войдут в состав нового холдинга с рабочим названием ЭМАльянс-Атом, при этом государство в лице Атомэнергомаша получит контрольный пакет акций холдинга. Включение предприятий Группы в государственную программу развития атомной отрасли будет способствовать успешному развитию наукоемкого производства и передового инжиниринга, расширению инвестиционного горизонта и увеличению конкурентоспособности продукции.

**Цели облигационного займа**

Привлеченные средства будут направлены на замещение краткосрочных банковских кредитов Группы. Помимо этого размещение облигационного займа рассматривается как один из этапов становления Группы как информационно прозрачной компании, часть акций которой впоследствии может быть размещена на открытом рынке.

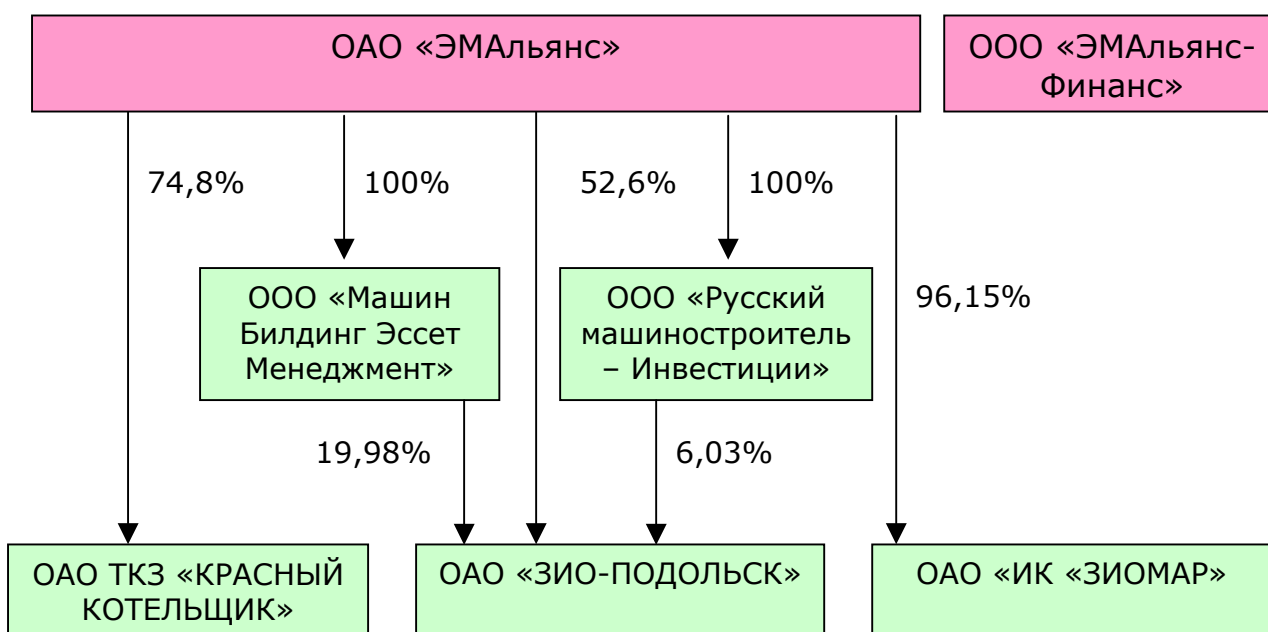
## Описание Группы

### История создания и развития Группы

История Группы начинается в 2004 году, когда акционеры ОАО ТКЗ «Красный Котельщик» приобрели акции машиностроительного завода «ЗиО-Подольск» и инжиниринговой компании «ЗИОМАР». До 2004 года все эти компании не входили ни в одну промышленную группу и являлись прямыми конкурентами по ряду позиций производимой продукции. Для управления деятельностью Группы было создано Открытое акционерное общество «ЭнергоМашиностроительный Альянс», которое на сегодняшний день выполняет основные координирующие и управленческие функции: управление финансами, маркетинг и внешнеэкономические связи.

Основными производственными подразделениями Группы являются ОАО ТКЗ «Красный котельщик» и ОАО «ЗиО-Подольск». ОАО «ИК «ЗИОМАР» выполняет инжиниринговые функции в интересах Группы.

Текущая структура Группы представленная на диаграмме:



15 мая 2006 г. Группа подписала договор с ОАО «Атомное и энергетическое машиностроение» (дочерней структурой корпорации ТВЭЛ) о создании совместного машиностроительного холдинга. В соответствии с соглашением основой холдинга станут принадлежащие ЭМАльянсу предприятия атомного машиностроения (ОАО «ЗиО-Подольск» и ОАО «ИК «ЗИОМАР»). Таким образом, холдинг, получивший рабочее название «ЭМАльянс-Атом», станет одной из структур в сфере проектирования, производства оборудования и строительства объектов атомной промышленности.

В соответствии с подписанными документами стороны будут совместно владеть и управлять компанией, в которой контролируемый государством Атомэнергомаш получит 50% + 1 акцию. Сроки и формы организации холдинга стороны объявят позднее.

Фактически подписание данного соглашения является первым практическим шагом для обеспечения заявленной государством программы развития атомной отрасли (строительство новых АЭС с целью сохранения и последующего увеличения доли атомной энергетики в энергобалансе страны с 16 до 22 и более процентов) необходимым машиностроительным потенциалом. Создание холдинга создаст принципиально новые условия в национальном энергомашиностроении. Развитие получат наукоемкие производства и передовой инжиниринг. Горизонт планирования бизнеса расширяется до 2015-2030 годов. Создание компании и начало реализации программы развития атомной отрасли должны обеспечить технологический прорыв в создании оборудования для российских АЭС, а также укрепить традиционные позиции России на рынке строительства атомных станций за рубежом.



*ОАО ТКЗ «Красный котельщик»*

ОАО ТКЗ «Красный Котельщик» является старейшим в России котлостроительным предприятием. Таганрогский котельный завод был основан русско-бельгийским акционерным обществом «Альберт Нев, Вильде и Ко» в 1896 году. До 1917 года на заводе изготавливались различные клепаные конструкции: железнодорожные мосты, механизмы для нефтяной промышленности, оборудование для шахт и доменных печей, паровые котлы.

С освоением ручной и газовой сварки завод стал ориентироваться преимущественно на производство котельного оборудования. С 1934 года завод начал

поставлять свою продукцию на экспорт. Первые семь котлоагрегатов на средние параметры пара были изготовлены и отправлены в Турцию.

В годы плановой экономики, когда все энергетические предприятия имели свою специализацию, на ТКЗ «Красный котельщик» возлагалась задача по производству котлов большой мощности, то есть котлов для энергетических установок мощностью более 300 МВт. Все наиболее крупные котлы, находящиеся сейчас в эксплуатации на российских электростанциях были произведены на ОАО ТКЗ «Красный котельщик».

В настоящее время ОАО ТКЗ «Красный котельщик» является крупнейшим котлостроительным предприятием на энергетических рынках России, стран СНГ и мира. Не останавливаясь на достигнутом, предприятие в последние годы осуществляет переход к высоким технологиям в инженерно-конструкторской и производственной сферах.

Многолетний опыт работы позволил предприятию удержать свои позиции в годы российских реформ и продолжать выпуск сложного энергетического оборудования.



Предприятие сумело сохранить коллектив инженеров, квалифицированных рабочих, специалистов в области организации и управления производством. В результате ОАО ТКЗ «Красный Котельщик» вошло в XXI век современным, динамично развивающимся предприятием. Производственные мощности завода занимают территорию площадью более 120 га.

Партнерами ОАО ТКЗ «Красный котельщик» являются предприятия РАО «ЕЭС России», ОАО «Газпром», металлургические заводы и энергосистемы стран ближнего и дальнего зарубежья. Основные направления экспорта продукции завода – страны СНГ, Восточной Европы, Индия, Турция, Иран, Ирак,

Пакистан, Египет, Алжир, Греция.

За время работы заводом было изготовлено и поставлено:

- 60 котлов сверхкритического давления, в том числе 22 котла к блокам 800 МВт, один – к блоку 1200 МВт;
- сотни барабанных котлов производительностью от 75 до 670 т/час;
- большое количество теплообменного, водоподготовительного и емкостного оборудования на все атомные и тепловые электростанции СНГ, стран бывшего соцлагеря, Индии, Турции, Ирана, Пакистана, Ирака, Египта, Алжира, Греции и т.д. Заводом произведено и поставлено оборудование для таких крупных объектов, как ТЭС «Харта» (Ирак), ТЭС «Обра» (Индия), ТЭС «Уонг-Би» (Вьетнам).



**Основные этапы развития предприятия**

1896	Бельгийской компанией «Альберт Нев, Вильде и Ко» построен и пущен котельный завод в г. Таганроге.
1921-1925	Завод находится на консервации
1932	Начато применение ручной электродуговой сварки. Основная продукция завода – котлы до 200 т/ч давлением до 32 атм.
1934	Пуск на заводе крупнейшего в стране цеха сварных барабанов. Изготовлен тысячный котел за период после снятия с консервации.
1941	На заводе внедрен первый сварочный автомат.
1941-1943	Эвакуация завода на время военных действий. Изготовление котлов на временных площадках в Златоусте и Подольске.
1943	Второе рождение завода. Восстановление основных цехов.
1947	Выпуск первого котла производительностью 230 т/ч, давлением 10,0 Мпа.
1952	Изготовлены первые котлы на 17,0 Мпа для Черепетской ГРЭС.
1956	Изготовлен и отгружен первый котел на 500 т/ч. давлением 14,0 Мпа для Приднепровской ГРЭС.
1958	Завод награжден премией «Гран-При» на международной выставке в Брюсселе.
1963	Изготовлен первый котел сверхкритического давления (СКД) 950 т/ч. для Черепетской ГРЭС.
1964	Начата поставка блоков СКД производительностью 2500 т/ч для Славянской ГРЭС.
1970	Начат выпуск котлов в газоплотном исполнении с цельносварными трубными экранами. Изготовлен первый газоплотный котел СКД для Киришской ГРЭС.
1973	Изготовлен первый котел СКД к блоку 800 МВт для Запорожской ГРЭС.
1979	Изготовлен однокорпусный котел 3950 т/ч к блоку 1200 МВт для Костромской ГРЭС.
1981-1985	Внедрение современной компьютерной технологии в проектные разработки и производство.
1983	Изготовлен первый котел к блоку 800 МВт на твердом топливе для Пермской ГРЭС.
1988	Создание совместного предприятия ЕЕЕ (Экология, Экономика, Инжиниринг), АО «Красный котельщик», НПО ЦКТИ, фирма Штайнмюллер (ФРГ), фирма Оутокумпу (Финляндия) и др.
1994	В свете проходящих экономических реформ завод преобразуется в акционерное общество ТКЗ «Красный котельщик».
1994	Изготовлены первые котлы-утилизаторы для ПГУ Каменской ТЭЦ с применением спирально-ребренных труб. ОАО ТКЗ награжден призом «Золотой глобус» Ассоциации бизнесменов (Дания) за интеграцию в мировую экономику.
1995	Получен международный приз «Факел Бирмингема» за успешное экономическое выживание на международном рынке.
1997	Изготовлен котел к блоку 800 МВт на твердом топливе для ТЭС «Суйчжун» (Китай). Получен сертификат на соответствие системы управления качеством требованиям международного стандарта ИСО-9001 версии 1994 года. Получен «Большой сварочный сертификат» SLV на право производства сварных металлоконструкций.
1998	Получен специальный почетный приз «Лидер Российской промышленности-98» и присвоен сертификат Участника Международной Программы «Партнерство ради прогресса». ОАО введено в состав Инвестиционного проекта «Инвест-2000» с награждением «Большим золотым жетоном». ОАО «Красный котельщик» вошло в число лучших предприятий России по итогам конкурса «Эксперт 200».
1999	Получен Международный золотой приз «За технологию и качество». Получен Международный приз «За коммерческий престиж».
2001	Получены сертификаты Американского общества инженеров-механиков (ASME) на право изготовления продукции и нанесения клейм «S», «U» и «U2».
2003	Получен сертификат на соответствие системы менеджмента качества требованиям международного ИСО 9001 версии 2000 года. Получен сертификат на соответствие системы качества требованиям Европейской директивы PED 97/23 СЕ. Получено разрешение от Проматомнадзора Белоруссии на право проектирования и изготовления различных видов продукции. Продукция ОАО ТКЗ сертифицирована на соответствие Украинским правилам устройства и безопасной эксплуатации паровых и водогрейных котлов, а также сосудов, работающих под давлением.
2004	Изготовлен первый барабанный котел на 17,6 МПа к блоку 300 МВт для ТЭС «Уонг Би» (Вьетнам).



### ОАО «ЗиО-Подольск»

Подольский машиностроительный завод им. Орджоникидзе (ЗиО), ныне Открытое акционерное общество «Машиностроительный завод «ЗиО-Подольск», был основан в 1919 году и является одним из крупнейших энергомашиностроительных заводов страны. Завод проектирует и изготавливает оборудование для топливно-энергетического комплекса России и Зарубежья.

Главные направления работы завода:

- Тепловая энергетика
- Атомная энергетика
- Газнефтехимпереработка

ОАО «ЗиО-Подольск» является одним из ведущих предприятий энергетического машино-строения России. Более 50 лет завод проектирует и изготавливает энергетические котельные установки для ТЭС, в т.ч. на экспорт. За этот период изготовлено около 700 котлов установленных на 150 электростанциях с общей электрической мощностью примерно 66000 МВт, из которых более 14000 МВт на ТЭС стран дальнего зарубежья. Для зарубежных поставок изготовлено 57 котлоагрегатов различной паропроизводительности, в т.ч. для энергоблоков 200, 300 и 500 МВт для ТЭС «Тирбах», «Боксберг» (Германия); «Явожно», «Скавина» (Польша); «Керадини» (Греция); «Лудуш», «Дева», «Браила» (Румыния); «Марица-Восток» (Болгария); «Сисак», «Гацко», «Углевик», «Костолац», «Битола» (Югославия); «Уонг-Би» (Вьетнам); «Фусинь», «Юнлинь», «Цзянянь», «Иминь» (Китай), «Нейвели» (Индия) и др.



Постоянными заказчиками завода являются ОАО «Газпром», РАО «ЕЭС России» ГУП ВО «Технопромэкспорт», ЗАО «Энергомашэкспорт», ОАО «Атомэнергоэкспорт» и другие предприятия, осуществляющие поставки за рубеж и обеспечивающие функционирование нефтеперерабатывающей и энергетической отраслей промышленности, являющихся фундаментом экономики страны. За последние годы на ОАО «ЗиО-Подольск» было произведено нефтехимическое оборудование по заказам немецких компаний Saltzgitter и Standard-Kessel, японской JGC TEC, мексиканской Era, французской Technip.

ОАО «ЗиО-Подольск» развивает сотрудничество с западными компаниями, которые осуществляют модернизацию российских НПЗ. Предприятие реализует совместные проекты с Technip (Франция) – поставка оборудования для Саратовского НПЗ, ABB (США) – реконструкция «Пермь-Лукойл» и намечаемое расширение «Киришнефтеоргсинтеза», AMEC (Великобритания) – проект «Сахалин-2», Exxon (США) – проект «Сахалин-1», «Салым Петролеум Девелопмент» (дочерняя компания Shell) – Салымское месторождение нефти.

За последнее десятилетие выполнен комплекс работ по созданию котлов-утилизаторов для ПГУ различных типов и мощностей (от 20 МВт и более). Спроектирован и пущен в эксплуатацию котел-утилизатор П-92 для ПО «Нафтан» в Белоруссии мощностью 20 МВт, в России котел П - 90 для Северо-Западной ТЭЦ мощностью 150 МВт, котел П-91 для Дзержинской ТЭЦ мощностью 150 МВт.

Более 50 лет, начиная с первой в мире АЭС (г. Обнинск 1953 год) предприятие производит оборудование для всех АЭС России, Украины, Литвы, Армении, Казахстана, а также Козлодуй (Болгария); Пакш (Венгрия); Темелин, Духованы (Чехия); Моховце, Богунице (Словакия); Норд (Германия); Ловииза (Финляндия); Хурагуа (Куба). ОАО «ЗиО-Подольск» является производителем уникального оборудования для АЭС с реакторами на быстрых нейтронах.

Важным направлением производства является выпуск оборудования для нефтегазхимии: колонное, теплообменное, емкостное оборудование, трубчатые печи и продуктовые змеевики, малогабаритные модульные установки для переработки газового конденсата и нефти в дизельное топливо, бензин, мазут и др., быстросменные сужающие устройства для определения расхода газа, установки для подготовки топливного пускового, импульсного газа для магистральных газопроводов, регенераторы, оборудование для геотермальных станций и др.

В настоящее время важнейшим приоритетом завод считает изготовление и поставку оборудования на экспорт, доведя его долю до 80% от общего объема выпуска продукции.

Для создания конкурентоспособной продукции на мировом рынке энергетического оборудования, ОАО «ЗиО-Подольск» стремится в полной мере использовать накопленный опыт в этой области как отечественных предприятий и институтов, так и зарубежных фирм.

Для проведения проектно-конструкторских работ, маркетинговых исследований, комплектации изготавливаемого оборудования, его реализации, наладки, обследования действующих объектов на предмет реконструкции и модернизации при ОАО «ЗиО-Подольск» создана инжиниринговая фирма, объединяющая в себе коллектив инженеров-конструкторов, расчётчиков, наладчиков и менеджеров, который способен решать самые разнообразные задачи по созданию и основного котельного, и котельно-вспомогательного оборудования для ТЭС, оборудования для АЭС и нефтегазхимии. Территория предприятия – более 80 га.

#### Основные этапы развития предприятия

1919	Начало эксплуатации Подольского паровозоремонтного завода.
1931	Завод преобразован в Крекинг-электростроительный (в рекордно-короткий срок изготовлен первый советский крекинг-аппарат для нефтяной промышленности).
1936	Завод стал называться Подольский машиностроительный завод имени Орджоникидзе (ЗиО).
1942	Освоено производство и начато изготовление котлов для тепловых электростанций с естественной циркуляцией производительностью пара 20 т/час на параметры пара 25 атмосфер и 350 С.
1944	Изготовлен первый прямоточный котел производительностью 220 т/час на параметры пара 100 атмосфер и 510 С.
1952	Изготовлено наиболее ответственное оборудование для первой в мире АЭС в Обнинске.
1966	Завод награжден орденом Октябрьской революции за заслуги в создании и производстве новой техники.
1992	Завод преобразован в Открытое акционерное общество «Подольский машиностроительный завод».
1993	Освоен выпуск оборудования для предприятий ОАО «Газпром».
1995	TUV CERT (Германия) сертифицировал на ЗиО производство котлов и сосудов, работающих под давлением, на соответствие требованиям PED AD 2000/AD 2000-Merkblatt HPO/DIN EN 729-2.
1996	Начат выпуск котлов малой мощности для нужд ЖКХ Получены сертификаты Американского общества инженеров-механиков (ASME) на право изготовления и нанесения клейм «S», «U».
1997	Получен сертификат на соответствие системы менеджмента качества требованиям международного стандарта серии ISO 9001:2000.
2000	Завод переименован в ОАО «Машиностроительный завод ЗиО-Подольск»
2003	Завод удостоен высокой межправительственной награды – ордена «Слава России» - за выдающиеся заслуги в деле возрождения славных традиций и развития отечественного предпринимательства. Отопительные водогрейные котлы ЗиО-Подольск признаны победителем конкурса «Лауреат года» среди промышленных и научных организаций Московской области в номинации «Лучшие пять товаров» и удостоены высшей награды – статуэтки «Золотой Феникс».

#### ОАО «ИК «ЗИОМАР»

ОАО «ИК «ЗИОМАР» обеспечено самой передовой компьютерной техникой, которая оснащена современными программами, обеспечивающими высокий уровень проектирования и расчетного обоснования выпускаемых изделий по заданию заказчика. Нарастают темпы обновления вычислительной техники и программного обеспечения.

ОАО «ИК «ЗИОМАР» имеет свои представительства в Китае, Югославии, Румынии, Болгарии, Македонии. Основной задачей этих представительств является проведение активного маркетинга на мировом энергетическом рынке.

Кроме постоянного участия в различных тендерах на поставку оборудования или выполнения каких-либо других работ, ОАО «ИК «ЗИОМАР» предлагает комплексные инжиниринговые услуги в маркетинговой деятельности и внедряет новые формы взаимодействия с заказчиками на

энергетическом рынке - начиная от полного обследования объектов и заканчивая разработкой конкретных проектных решений по его реконструкции, модернизации, участием в пусконаладочных операциях и последующими сервисными контактами.

**Руководство Группы****Евгений Александрович Туголуков**

Председатель Совета директоров ОАО «ЭМАльянс».

Родился в 1970 году. Окончил Уральский государственный технический университет по специальности «Экономика и управление на предприятии».

С 1993 года - работа на руководящих должностях в структурах Группы МДМ.

В конце 2002 года возглавил инвестиционную компанию «Ринако».

С декабря 2003 года занимает пост Председателя Совета директоров ОАО ТКЗ «Красный Котельщик».

В 2005 году избран Председателем Совета директоров ОАО «ЭМАльянс».

Входит в генсовет общественной организации «Деловая Россия».

**Владимир Герасимович Овчар**

Президент ОАО «ЭМАльянс»

Родился 22 декабря 1940 года в г. Олзоне Селенгинского района Бурятской АССР.

В 1963 году окончил Томский политехнический институт по специальности «Промышленная теплоэнергетика», получив квалификацию инженера-промтеплоэнергетика.

1996-1997 - Генеральный директор ОАО «Подольский машиностроительный завод»;

1997-1999 - Председатель Совета директоров ОАО «Подольский машиностроительный завод»;

2000-2006 - Председатель Совета директоров ОАО «ЗиО-Подольск».

**Виктор Георгиевич Даниленко**

Председатель Совета директоров ОАО «ЗиО-Подольск».

Родился 24 января 1955 года в Мурманске.

В 1977 году окончил факультет «Промышленная энергетика» Ивановского энергетического института, получив квалификацию инженера-промтеплотехника.

В 1997 году вступил в должность Генерального директора ОАО «ЗиО-Подольск».

В 2005 году избран Председателем Президиума Московского областного союза промышленников и предпринимателей.

**Владимир Петрович Белоусов**

Генеральный директор ОАО «ЗиО-Подольск».

2000-2005 Заместитель исполнительного директора, Технический директор- Главный инженер, Первый Заместитель Генерального директора-Исполнительный директор ОАО «ЗиО-Подольск».

**Олег Павлович Голиков**

Генеральный директор ОАО «ЭМАльянс», Председатель Совета директоров ОАО ТКЗ «Красный Котельщик».

Родился 29 мая 1964 года в Тольятти (Самарская область).

В 1987 году окончил Харьковское высшее военное училище тыла МВД СССР по специальности «инженер-экономист».

2000-2003 - работал в Группе МДМ: Генеральный директор ЗАО ТД «Кузнецкий Ферросплав», Заместитель директора по коммерческим вопросам, директор – председатель правления ОАО "Кузнецкие Ферросплавы".

2004-2005 – Заместитель генерального директора, генеральный директор ООО «Управляющая компания «ТКЗ-Менеджмент».

**Владимир Иванович Юндин**

Генеральный директор ОАО ТКЗ «Красный Котельщик».

Родился в 1948 г.

2000-2006 – директор по материально-техническому обеспечению, первый заместитель генерального директора, управляющий директор, исполнительный директор ОАО "ТКЗ "Красный котельщик".

2004 – Заместитель генерального директора по производству ООО «Агро-промышленная компания «Каравай-плюс»

**Евгений Алексеевич Яньшин**

Председатель Совета директоров ОАО ИК "ЗИОМАР".

Родился в 1950 г.

В 1974 г. окончил Тульский политехнический институт.

1999-2005 Генеральный директор ОАО ИК "ЗИОМАР"

*Андрей Геннадьевич Левченко*

Генеральный директор ОАО «ИК «ЗИОМАР».

Родился 20 апреля 1961года.

2001-2005 – Директор маркетинга, коммерческий директор, управляющий директор, заместитель генерального директора – коммерческий директор ОАО "ТКЗ "Красный котельщик".



## Рынки сбыта и конкуренция

### Российская энергетика

Согласно прогнозам, глобальное потребление электроэнергии к 2025 году почти удвоится по сравнению с уровнем 2004 года. Ежегодный рост потребления электроэнергии в мире прогнозируется на уровне 2,3%. При этом для развивающихся стран этот показатель составит 3,5% в год, для стран с экономикой переходного типа – 2,0%, а для развитых стран – 1,6%. Это связано с тем, что существующие в развитых странах энергетические мощности либо превышают, либо соответствуют текущему спросу. Большинство стран основное внимание уделяют модернизации уже существующих мощностей, а не строительству новых. Основными растущими рынками являются Юго-Восточная Азия и Африка/Ближний Восток, где установленные мощности не удовлетворяют растущий спрос на электричество.

В настоящее время в структуре мирового производства электроэнергии около 62% приходится на тепловые электростанции, работающие на каменном угле, нефтепродуктах и природном газе; 25% - на гидроэлектростанции; 17% - на атомные электростанции и 1% - на использование альтернативных источников энергии (солнечной, ветровой и др.).

Основная доля потребляемого в мире угля (64%) в настоящее время идет на выработку электричества. В дальнейшем эта тенденция сохранится. Наибольший вклад в рост его потребления (до 67% мирового объема) внесут Индия и Китай, обладающие значительными собственными залежами угля. По прогнозам, к 2020 году на долю Китая и Индии будет приходиться 33% прироста мирового энергопотребления и 90% прироста использования угля в мире. При этом потенциальные заказчики ориентируются на строительство ТЭС с энергоблоками мощностью 600-800 МВт на сверхкритические параметры пара.

Россия является одним из крупнейших производителей электроэнергии и занимает по этому показателю четвертое место в мире.

Страна	Объем производства электроэнергии, млрд. кВтч.
Мировой объем производства	15 290
США	3 839
Китай	1 910
Япония	1 044
Россия	915
Германия	560
Канада	549
Индия	547
Франция	529
Великобритания	396
Бразилия	339
Южная Корея	323
Италия	262
Испания	229
Австралия	210

В соответствии с Энергетической стратегией России, с учётом прогнозируемых объёмов спроса на электроэнергию при оптимистическом и благоприятном вариантах развития суммарное производство электроэнергии в России может возрасти по сравнению с 2000 годом более чем в 1,2 раза к 2010 году (до 1 070 млрд. кВтч) и в 1,6 раза к 2020 году (до 1 365 млрд. кВтч). При умеренном варианте развития экономики производство электроэнергии составит соответственно 1 015 млрд. кВтч и 1 215 млрд. кВтч.

Обеспечение такого уровня электропотребления требует решения ряда проблем, которые носят системный характер, – ограничение передачи мощности по линиям электропередачи, старение основного энергетического оборудования, технологическая отсталость, нерациональная структура топливного баланса, неэффективное использование установленных генерирующих мощностей.

Износ активной части фондов в электроэнергетике составляет 60-65%. Полностью выработали свой ресурс 19% электростанций России. Установленное в данный момент отечественное оборудование, составляющее техническую основу электроэнергетики, морально устарело, уступает современным требованиям и лучшим мировым изделиям. Поэтому необходимо не только

поддержание работоспособности, но и существенное обновление основных производственных фондов на базе новой техники и технологий производства и распределения электроэнергии и тепла.

Наличие в энергосистемах изношенного, выработавшего свой ресурс оборудования, доля которого уже превысила 15% всех мощностей, и отсутствие возможности его восстановления связано с технологическими отказами, авариями и, как следствие, снижением надёжности электроснабжения.

Для обеспечения прогнозируемых уровней электро- и теплотребления при оптимистическом и благоприятном вариантах необходимо развитие генерирующих мощностей на электростанциях России (с учётом замены и модернизации) в 2003 - 2020 годах, по оценкам, не менее 177 млн. кВт, в том числе на гидро- и гидроаккумулирующих электростанциях - 11,2 млн. кВт, на атомных - 23 млн. кВт и тепловых - 143 млн. кВт (из них с парогазовыми и газотурбинными установками - 37 млн. кВт), при умеренном варианте ввод в действие генерирующих мощностей составит 121 млн. кВт, в том числе на гидро- и гидроаккумулирующих электростанциях - 7 млн. кВт, на атомных - 17 млн. кВт и тепловых - 97 млн. кВт (из них с парогазовыми и газотурбинными установками - 31,5 млн. кВт).

Объём ежегодной потребности в инвестициях РАО ЕЭС оценивает в 13-15 млрд. долл. В середине февраля текущего года директор Росатома Сергей Кириенко объявил, что в ближайшие 25 лет России нужны 40 новых атомных энергоблоков. Их стоимость специалисты оценивают примерно в 60 млрд. долл.

Холодная зима 2006 года и ограничения в подаче электроэнергии подтвердили необходимость модернизации энергетического оборудования и привлекли внимание руководства страны к данной проблеме. В результате стоит ожидать ускорения реформирования электроэнергетики, привлечение в отрасль государственных инвестиций и средств частных инвесторов.

Все вышесказанное позволяет подтвердить, что отрасль энергетического машиностроения обладает существенным потенциалом развития. ЭМАльянс обладает всеми предпосылками эффективного использования сложившейся конъюнктуры.

Группа планирует в 2006 году увеличить консолидированную выручку по сравнению с аналогичным показателем 2005 года на 42 процента, с 260 до 370 миллионов долларов США. Одновременно руководство Группы планирует инвестировать значительные средства в модернизацию производства и техническое переоснащение предприятий, входящих в холдинг.

### **Отрасль энергетического машиностроения**

За годы социализма в России был создан значительный научно-технический и производственный потенциал по разработке и выпуску основных видов энергетического оборудования, обеспечивающий в полном объеме развитие отечественной энергетики и экспортные поставки до 30% от объема товарного выпуска. В настоящее время к отрасли энергомашиностроения в России можно отнести 28 предприятий и 12 научно-исследовательских организаций, в которых в общей сложности занято свыше 100 тыс. человек.

В России, как и в других промышленно-развитых странах, наличие собственного эффективного энергомашиностроения является одним из основных элементов обеспечения национальной безопасности, электроэнергетической независимости страны.

Особенностью отечественной энергетики является то, что практически все электростанции России (как и стран СНГ) укомплектованы оборудованием, изготовленным на российских заводах. В лучшие годы на этих заводах осуществлялось изготовление оборудования по созданию генерирующих мощностей до 10 млн. кВт ежегодно. Но, начиная с 1991 года, в отрасли наблюдается резкий спад производства, а также ввода генерирующих мощностей на тепловых электростанциях.

С начала 90-х годов из-за почти полного отсутствия заказов на новое оборудование со стороны РАО «ЕЭС России» и Минатома на всех предприятиях энергетического машиностроения резко сократились объёмы работ. Загрузка производственных мощностей составляет не более 15-20%. Число работников к 1999 году уменьшилось вчетверо (в исследовательских организациях - в пять раз). Производство удалось сохранить в основном за счет выпуска запасных частей и комплектующих, производства и ремонта перекачивающей и компрессорной техники для нефтегазовой промышленности.

В настоящее время от полного кризиса российское энергомашиностроение, по сути, спасают экспортные заказы. Их число, по данным Минпромнауки, за 90-е годы выросло на 30%, а доля в общей производственной линии предприятий иногда доходила до 70%. Основными заказчиками стали Индия и Китай: с 1991-го по 1996 год в этих странах производство электроэнергии увеличилось почти на 60%.

Энергетическая стратегия России предусматривает, что ежегодно до 2020 года в России будут вводиться новые генерирующие станции совокупной мощностью не менее 5 млн. кВт, чтобы обеспечить растущий спрос на электроэнергию и заменить устаревшее оборудование. Для сравнения в последние 10 лет в России вводилось в среднем 1 млн. кВт мощностей. Ввиду того, что сокращение производства в 90-х годах привело к массовым уходам специалистов и консервированию производственных площадок, для машиностроительных заводов увеличение производства в 4-5 раз может составить трудную задачу.

Основными структурными элементами отрасли энергетического машиностроения являются: котлостроение, турбостроение, производство оборудования для АЭС, арматуростроение, производство вспомогательного оборудования и дизельных установок:

- Котлостроение (ОАО ТКЗ «Красный котельщик», ОАО «ЗиО-Подольск» Белэнергомаш (входит в Группу Энергомаш), Бийскэнергомаш, Сибэнергомаш, Дорогобужкотломаш, Уралкотлосервис);
- Турбостроение (Ленинградский металлический завод, Завод турбинных лопаток, Калужский турбинный завод (входят в Группу Силовые машины), Невский завод, Турбомоторный завод, Сызранский турбостроительный завод, Дальэнергомаш, НПО «Сатурн»);
- Производство оборудования для АЭС (Ижорские заводы (ОМЗ), ОАО «ЗиО-Подольск», ЭМК-Атоммаш (входит в группу Энергомаш), Уралмаш, Ленинградский металлический завод, Свердловский завод «ИХИМАШ»);
- Генераторостроение (Электросила, Уралэлектротяжмаш);
- Арматуростроение (Чеховский завод «Энергомаш», Дорогобужкотломаш, Бийский котельный завод, Кусинский машиностроительный завод, Пензенский завод «Тяжпромарматура»);
- Производство вспомогательного теплообменного оборудования, оборудования для водоподготовки и подготовки топлива (ОАО ТКЗ «Красный котельщик», ОАО «ЗиО-Подольск», Сарэнергомаш, ЭМК-Атоммаш, Курган-Химмаш, Сибэнергомаш, Бийский котельный завод, Тамбовский завод «Комсомолец»);
- Производство электроустановок (дизель-генераторов, электроагрегатов и электростанций) на базе поршневых двигателей (Коломенский тепловозостроительный завод, Пензенский дизельный завод, РУМО, «Волжский дизель им. Малиных», Турбомоторный завод, Барнаултрансмаш, Звезда, Дальдизель, завод «Русский дизель»);
- Проектирование энергетического оборудования и разработка технологий его изготовления осуществляются в конструкторских бюро заводов и научных организациях (ЦНИИТМАШ, АООТ «НПО ЦКТИ», ВНИИАМ, ОКБ «Гидропресс», ЦКБМ, ОКБМ, ВЭИ им. Ленина, НИИ «Электромаш», ЦНИДИ, ГНИИ «Электроагрегат»).

Несмотря на сокращение объемов работ до 10–25% (против 1990 г.) и на практическое отсутствие заказов на новое оборудование для отечественной энергетики со стороны РАО «ЕЭС России», Минатома России и ОАО «Газпром», большинство заводов не переключилось на выпуск непрофильной продукции и увеличили объем изготовления оборудования для экспорта на электростанции, строящиеся за рубежом, с 30% в 1990 году до 70–80% сегодня на некоторых заводах («Турбомоторный», «ЛМЗ», ОАО ТКЗ «Красный котельщик», ОАО «ЗиО-Подольск»). Вместе с тем, доля российского энергомашиностроения на мировом рынке упала с 12% до 2,2%.

Несмотря на общее отставание от мировых конкурентов по ряду технологий, российские машиностроители добились за последние годы существенных результатов. Силами НИИ и заводов осуществлена модернизация до мирового уровня пылеугольных котлов, завершается разработка котлов с технологией сжигания твердого топлива в циркулирующем кипящем слое (ЦКС), разработана парогазовая установка с газификацией угля, накоплен опыт по созданию котлоутилизаторов, модернизированы паровые турбины различной мощности, освоено производство газовых турбин мощностью 160 МВт фирмы Siemens. Отечественное оборудование для АЭС доведено до уровня мировых требований к качеству и надежности в эксплуатации.

После 2005 года Энергетическая стратегия России предусматривает техническое перевооружение и реконструкцию существующих, а также сооружение новых тепловых электростанций с ежегодным объемом 4–6 млн. кВт. При этом, развитие мощностей на существующих и вводимых электростанциях предусмотрено осуществлять за счет использования новых технологий. Для электростанций, работающих на газе, такими технологиями являются парогазовый цикл, газотурбинные надстройки паросиловых блоков и газотурбинные теплофикационные установки. В данном случае необходимо отметить, что главными потребителями газа в России является не население или промышленность, а электростанции и котельные, которые сжигают до 60% его объема, используемого в России.

Для электростанций, работающих на твердом топливе, предусматриваются экологически чистые технологии его сжигания в паротурбинном цикле и в парогазовых установках с газификацией угля. Переход от паротурбинных к парогазовым ТЭС, а также повышение КПД установок до 50% и выше снизит прирост потребности станций в органическом топливе.

Общая сумма требуемых инвестиций на реализацию Энергетической стратегии России в части электроэнергетики оценивается в 41,9 млрд. долл. на период 2006–2010 гг. при оптимистичном варианте развития экономики и 24,5 млрд. долл. – при пониженном. Исходя из этих цифр, можно предположить, что в случае реализации предпосылок, заложенных в Энергетической стратегии России, отечественное энергетическое машиностроение ждет существенный приток инвестиций и необходимость расширения производства.

### **Конкуренция на российском рынке**

Основными конкурентами Группы в России являются примерно 15 предприятий, ряд из которых входит в состав более крупных производственно-технологических групп компаний.

Конкурентов ОАО ТКЗ «Красный котельщик» и ОАО «ЗиО-Подольск» на внутреннем рынке можно систематизировать по видам выпускаемой продукции.

#### **Котлы большой мощности**

В сегменте котлов большой мощности ожидается значительный рост спроса, благодаря ограниченности существующих производственных мощностей (при наблюдаемом увеличении спроса на электроэнергию) и высокой степени их износа (35% установленных котлов старше 45 лет при нормативном периоде эксплуатации 20-30 лет и фактической возможности его увеличения не более, чем в 2 раза – до 40-60 лет).

Предполагается, что появившиеся в результате энергореформы генерирующие компании будут вынуждены начать обновление своих мощностей не позднее 2010 г.

Позиции ЭМАльянса на российском рынке котлов большой мощности являются очень сильными, в долгосрочной перспективе возможно усиление конкуренции со стороны зарубежных производителей.



В качестве потенциальных конкурентов ЭМАльянса в сегменте котлов большой мощности могут рассматриваться компании Сибэнергомаш и Белэнергомаш, входящие в группу Энергомаш. Необходимо заметить, что эти предприятия производят котлы мощностью 120-500 МВт, но не имеют референций в производстве котлов мощностью выше 500 МВт. Группа ЭМАльянс накопила значительный опыт производства котлов большой мощности (800 МВт для Вьетнама, 660 МВт для Индии). В среднесрочной перспективе именно такие котлы «сверхвысокой» мощности будут пользоваться наибольшим спросом на мировом рынке.

**«Сибэнергомаш» (Группа Энергомаш)**

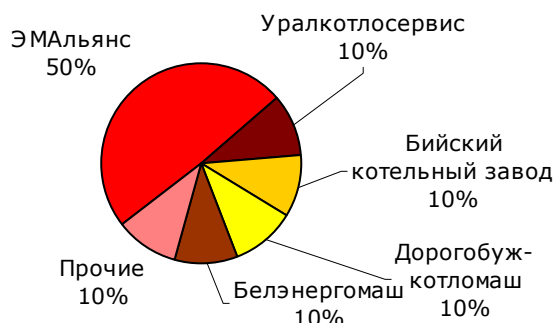
Предприятие представляет собой современный производственный комплекс, успешно действующий на отечественном и мировом рынке с 1942 года, одно из наиболее крупных, стабильных и динамично развивающихся предприятий Алтайского края.

Производственные мощности «Сибэнергомаш» позволяют выпускать 30-40 котлоагрегатов, 1300-1600 тягодутьевых машин, 100-120 деаэрационных установок, 60-100 сосудов высокого давления в год.

**«Белгородский завод энергетического машиностроения» (Группа Энергомаш)**

Белэнергомаш – одно из крупнейших предприятий энергомашиностроения России и самое крупное предприятие города Белгорода. В 2003 г. общество реорганизовано в форме присоединения к ОАО «Энергомашкорпорация».

Завод выпускает котлы-утилизаторы и энерготехнологические котлы, элементы трубопроводов для ТЭС, АЭС и НГХК, установки и оборудование для переработки углеводородов, а также малые котельные установки.

*Котлы средней и малой мощности***ОАО «Бийский котельный завод»**

Бийский котельный завод, основанный в 1942 году, является одним из крупнейших предприятий в России по изготовлению котлов средней и малой мощности, а также котельно-вспомогательного оборудования.

Выпускаемые заводом котлы предназначены для выработки насыщенного или перегретого пара, горячей воды, используются в системах отопления, вентиляции, горячего водоснабжения предприятий, жилых массивов, частных домов, в технологическом процессе на многих крупных и малых промышленных объектах.

**АО «Уралкотлосервис»**

Компания является официальным представителем ОАО «Бийский котельный завод», а также полностью лицензирована для производства, ремонта, монтажа и пусконаладки котельного, котельно-вспомогательного и нефтепромыслового оборудования.

Производимое котельное оборудование включает: котлы паровые, котлы водогрейные, паровые и водогрейные блочно-модульные котельные установки, теплообменное оборудование, котельно-вспомогательное оборудование и центрально-тепловые пункты.

**ОАО «Дорогобужкотломаш»**

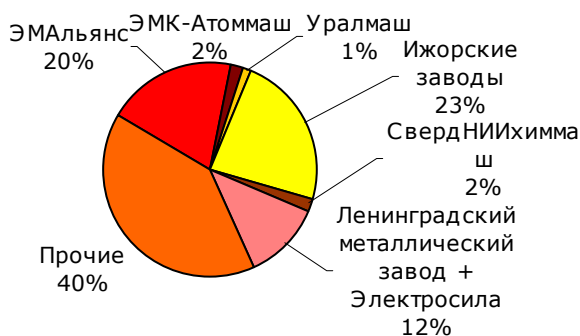
ОАО «Дорогобужкотломаш» производит широкую номенклатуру водогрейных котлов тепловой мощностью от 0,05 до 209 МВт на различных видах топлива. Более 40 лет продукция завода ассоциируется с котлами марок КВ-ГМ, ПТВМ и КВ-ТС производительностью свыше 10МВт. Одно из приоритетных направлений деятельности предприятия – производство водогрейных котлов мощностью от 0,05 - 7,56 МВт и на их базе блочно-модульных котельных.

**«Белгородский завод энергетического машиностроения»**

См. выше.

### Атомная энергетика

В настоящее время ОАО «ЗиО-Подольск» фактически является монополистом в производстве специальных котлов, трубопроводов, подогревателей высокого давления, сепараторов, парогенераторов для АЭС. До недавнего времени в качестве конкурента предприятия могло рассматриваться ОАО «ЭМК-Атоммаш», входящее в группу Энергомаш, но в настоящее время эта компания производит только оборудование для газо- и нефтехимии и демонтирует мощности по производству оборудования для атомной энергетики. Другие предприятия фактически выполняют функции субподрядчиков, производящих отдельные компоненты и узлы продукции для продукции ОАО «ЗиО-Подольск».



### ОАО «ЭМК-Атоммаш» (Группа Энергомаш)

«ЭМК-Атоммаш» разрабатывает и производит оборудование для различных отраслей промышленности, в том числе:

- оборудование для металлургии,
- оборудование для нефтегазодобывающей и нефтегазоперерабатывающей отраслей;
- оборудование для энергетики, в частности для:
  - атомных электростанций (реакторы ВВЭР-1000 с охлаждением водой под давлением, мощностью 1000 МВт, оборудование для атомных станций теплоснабжения ССТ-500 тепловой мощностью 500 Мвт, парогенераторы и другое оборудование для АЭС);
  - тепловых электростанций (барабаны высокого давления для различных типов котлов, испарители (и греющие секции к ним), подогреватели высокого и низкого давления, подогреватели сетевой воды, различное теплообменное оборудование и др.);
  - оборудование для газотурбинных ТЭЦ.

Помимо этого, «ЭМК-АТОММАШ» изготавливает более 80 марок электродов для сварки и наплавки углеродистых и нержавеющей сталей.

### «Уралмаш» (Группа ОМЗ)

Уралмаш был введен в эксплуатацию в начале 1930-х годов. Машины и оборудование Уралмашзавода заложили основу отечественной металлургии, горнорудной и нефтедобывающей промышленности.

В настоящее время в состав предприятия входят: металлургический завод, способный выпускать ежегодно 400 000 т стали 130 марок, завод металлоконструкций мощностью 112 000 т сварных конструкций, на котором производятся все виды сварки, производственный комплекс по механической обработке и сборке машин и оборудования.

### ОАО «Ижорские заводы» (Группа ОМЗ)

«Ижорские заводы» – это мощный современный металлургический комплекс, выпускающий качественную продукцию для судостроительных, энергомашиностроительных, электротехнических и других предприятий.

Реакторные установки ВВЭР-440 и ВВЭР-1000 производства «Ижорских заводов» поставлены на 47 блоков АЭС России, Украины, Болгарии, Финляндии и других стран.



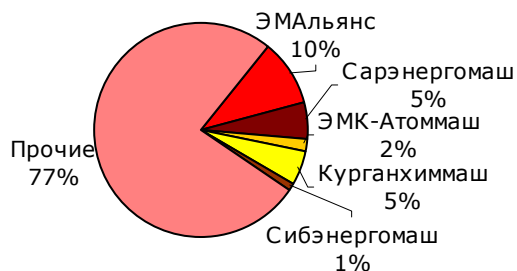
**ОАО «СвердНИИХиммаш»**

Свердловский научно - исследовательский институт химического машиностроения основан в 1942 году для оказания технической помощи оборонным заводам Урала.

В настоящее время институт является ведущей научно-исследовательской и конструкторской организацией, со своей машиностроительной базой по созданию оборудования для предприятий ядерно-топливного цикла, предприятий по переработке различных видов отходов, оборудования для опреснения морских и обессоливания минерализованных вод, очистки сточных вод. Создается оборудование по направлениям: нефтегазовая промышленность, химическая и пищевая промышленность, медицина и фармацевтика.

**«Ленинградский металлический завод» (Группа Силовые машины)**

«Ленинградский Металлический завод» – крупнейшее в России энергомашиностроительное предприятие, осуществляющее проектирование, изготовление и сервисное обслуживание паровых, гидравлических и газовых турбин различной мощности. Завод также производит широкий ассортимент вспомогательного оборудования: конденсаторы для паровых турбин, различные виды подогревателей, клапаны, воздухоудаляющие устройства, фильтры для воды и пр.

*Теплообменное оборудование***Саратовский завод энергетического машиностроения АО «САРЭНЕРГОМАШ»**

Саратовский завод энергетического машиностроения (Сарэнергомаш), основан в 1871 году, с 1950 года производит обширную номенклатуру тепломеханического, водоподготовительного и котельно-вспомогательного оборудования.

Предприятие производит котлы, блочные котельные, вспомогательное оборудование, теплообменники, оборудование для водоподготовки и нефтегазовое оборудование.

**ОАО «ЭМК-Атоммаш»**

См. выше.

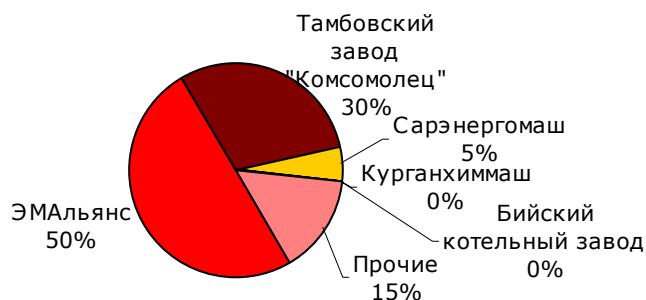
**ОАО «КурганХиммаш»**

«Курганхиммаш» был основан в 1956 году как предприятие, ориентированное на выпуск химического оборудования.

Сегодня завод проектирует и производит широкую номенклатуру высокотехнологичного оборудования для химической, нефтегазодобывающей и перерабатывающей промышленности, транспортировки нефти и газа, энергетики, металлургической, пищевой, легкой и прочих отраслей промышленности, жилищно-коммунального хозяйства.

**«Сибэнергомаш»**

См. выше.

*Водоподготовительное оборудование***ОАО «Тамбовский завод «Комсомолец» им. Н.С. Артемова**

Тамбовский завод «Комсомолец» является одним из крупнейших производителей промышленного емкостного, теплообменного, колонного оборудования из меди, коррозионностойких и углеродистых сталей, биметалла.

Выпускаемое промышленное оборудование используется в пищевой, нефтегазовой, химической и других отраслях промышленности.

**Саратовский завод энергетического машиностроения АО «САРЭНЕРГОМАШ»**

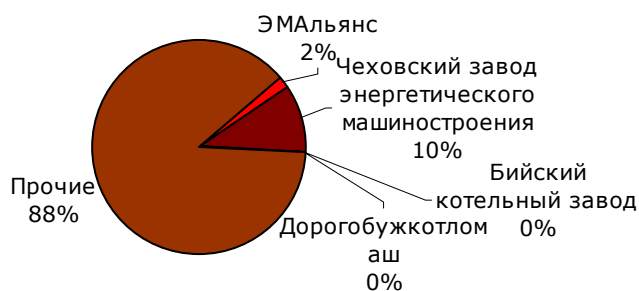
См. выше.

**ОАО «КурганХиммаш»**

См. выше.

**ОАО «Бийский котельный завод»**

См. выше.

*Энергетическая арматура***«Чеховский завод энергетического машиностроения» (Группа Энергомаш)**

Завод специализируется на производстве трубопроводной арматуры:

- для АЭС;
- для ТЭС;
- для нефтегазового комплекса;
- для энергоблоков высокого и сверхвысокого давления.

**ОАО «Дорогобужкотломаш»**

См. выше.

**ОАО «Бийский котельный завод»**

См. выше.

### **Конкуренция на международном рынке**

Экспорт является важнейшим источником заказов для ОАО ТКЗ «Красный котельщик» (около 50% продаж) и ОАО «ЗиО-Подольск» (до 80% продаж).

Мировой рынок оборудования для электроэнергетики рос высокими темпами последние двадцать лет, однако нынешние перспективы не столь радужны. Крупнейший рынок в мире – США – недавно пережил кризис перепроизводства, из-за чего количество заказов на новое оборудование резко сократилось.

В целом по странам установленные энергетические мощности либо превышают либо соответствуют текущему спросу. Большинство стран основное внимание уделяют модернизации уже существующих мощностей, а не строительству новых.

На сегодняшний день в мире существуют два растущих рынка: Юго-Восточная Азия и Африка/Ближний Восток, где установленные мощности не удовлетворяют растущий спрос на электричество. Конкуренция на этих рынках является очень высокой из-за желания крупнейших мировых производителей компенсировать недостаток заказов в других регионах.

В настоящее время конкуренция на мировом рынке среди разработчиков и производителей котельного и другого энергетического оборудования является достаточно острой. За последние несколько лет многие крупные всемирно известные фирмы прошли через процедуры реструктуризации, банкротства и слияния (Steinmueller, Babcock Borsig Power, EWT – Германия, ABB – Швеция, Ansaldo – Италия). Результатом этой конкуренции явилось значительное снижение цен на мировом энергомашиностроительном рынке, которое привело к снижению рентабельности изготовления энергетического оборудования в высокоразвитых европейских странах, США и Японии. Подавляющее большинство фирм в этих странах значительно сократили, либо полностью свернули собственное производство, превратившись в инжиниринговые компании. При этом производство оборудования размещается либо на дочерних предприятиях в странах с дешевой рабочей силой, расположенных недалеко от места строительства объекта, либо организуется в других компаниях в тех же странах на условиях субподряда.

К основным конкурентам ЭМАльянса на мировом рынке по проектированию и комплектной поставке котельного оборудования можно отнести следующие компании:

**ALSTOM (Франция)** – один из крупнейших в мире разработчиков и поставщиков котельного и другого энергетического оборудования. Имеет множество отделений и дочерних предприятий в 70 странах мира (более 140 000 сотрудников), среди которых немецкое отделение в Штутгарте-Германия (бывшее EWT), Combustion Engineering – США.

В последние два года концерн испытывает серьезные финансовые затруднения в силу целого ряда причин, вследствие чего был вынужден продать ряд своих отделений.

Концерн обладает разработками и референциями по всем современным направлениям в котлостроении.

Годовой оборот – более 20 млрд. евро.

**Babcock-Hitachi (Германия-Япония)** – выделилась в самостоятельную компанию и была куплена японской фирмой в результате банкротства корпорации Babcock Borsig Power. Является в настоящее время чисто инжиниринговой компанией. Обладает одной из самых больших референций в мире по котлам, работающим на твердом топливе.

**Ansaldo (Италия)** – котельная компания, выделившаяся из концерна Ansaldo. Специализируется на изготовлении котлов-утилизаторов для ПГУ и энергетических котлов.

**Babcock Borsig Power Service (Германия)** – выделилась в самостоятельную компанию в результате банкротства корпорации Babcock Borsig Power. Специализируется на проведении ремонтных работ, а также работ по модернизации существующего оборудования.

**Mitsui Babcock (Великобритания-Япония)** – один из основных конкурентов Энергомашиностроительного Альянса на рынке Юго-Восточной Азии.

**Foster Wheeler Energy Corp. (США)** – одна из ведущих котлостроительных фирм мира, имеющая дочернюю компанию в КНР. Является одним из основных конкурентов Энергомашиностроительного Альянса по котлам на антраците на рынке Вьетнама.

**Mitsubishi Heavy Industries (Япония)** – диверсифицированный машиностроительный холдинг. Производит различное оборудование для электростанций. Один из крупнейших в мире производителей котлов (по собственной оценке, около 20% мирового рынка). Производит также газовые и паровые турбины.

**Doosan Heavy Industries & Construction Co. (Корея)** – диверсифицированный холдинг, дочерние компании которого занимаются строительством тепловых и атомных электростанций, оборудования для них, металлургических заводов, опреснительных заводов и т.д. Ведущий корейский производитель оборудования для электроэнергетики. Изготавливает котлы как по собственным проектам, так и по лицензиям других фирм (например, Combustion Engineering). Имеет хорошие референции на работающие котлы и конкурентоспособные цены. Является одним из основных конкурентов ЭМАльянса на очень перспективном индийском рынке котлов на сверхкритические параметры пара.

**Шанхайский котельный завод (КНР)**

**Харбинский котельный завод (КНР)**

**Котельный завод Дунфан (КНР)**

**Уханьский котельный завод (КНР)**

**Пекинский котельный завод (КНР)**

Все китайские котельные заводы изготавливают котлы для энергоблоков мощностью до 660 МВт по очень низким ценам. В настоящее время их производственные мощности загружены на 2 года вперед. Конкурировать с ними ЭМАльянсу сложно ввиду ценового фактора, высокой стоимости транспортировки до Китая и импортной пошлины на ввоз котельного оборудования в КНР.

**BHEL (Индия)** – государственная индийская энергомашиностроительная компания. Занимает доминирующее место в Индии по изготовлению котлов для блоков до 500 МВт включительно и другого энергетического оборудования. Производственные мощности обеспечены заказами на 3-4 года вперед. Экспортирует свою продукцию в Малайзию, Кипр, Иорданию, Бангладеш, Сингапур.

Конкурировать с BHEL на индийском рынке котлов для блоков мощностью до 500 МВт невозможно из-за низких цен, высокой стоимости транспортировки до Индии, высокой импортной пошлины на ввоз котельного оборудования в Индию.

**ABB-ABL (Индия)**

**RAFAKO (Польша)** – очень динамично развивающаяся компания, занимающая ведущие позиции на польском рынке.

**Vulcan (Румыния)**

**Azarab (Иран)** – конкурент ЭМАльянса на рынке Ирана. Изготавливает котлы по лицензии европейских и японских фирм для блоков мощностью до 300 МВт.

**Aker Kvaerner (Норвегия)** – производит различное оборудование для нефтегазовой, химической и горной промышленности, фармацевтики, генерации электроэнергии, целлюлозных и кораблестроительных заводов. Kvaerner Power производит широкий спектр энергетических котлов различного назначения, от небольших установок до гигантских специализированных котлов. Компания имеет богатый опыт в производстве котлов с технологией циркулирующего кипящего слоя. Aker Power также является одним из лидеров по производству утилизирующих систем для целлюлозных заводов.

**IHI (Ishikawajima-Harima Heavy Industries) (Япония)** – производит основное оборудование для тепловой, атомной и гидро- энергетики. Выпускаемое оборудование включает котлы со скользящим давлением, котлы с циркулирующим кипящим слоем, системы десульфуризации топочных газов, газовые турбины и системы-утилизаторы по генерации пара.

**McDermott** – международная компания, производящая оборудование для энергетики. Компания, вместе со своими дочерними компаниями, оказывает услуги по инжинирингу, изготовлению, установке и сопровождению широкому кругу клиентов из энергетических отраслей промышленности. Дочерняя компания Babcock & Wilcox производит котлы для электроэнергетики.

Кроме этого, в случае поставки запасных частей, отдельных деталей и узлов котельного и другого оборудования для замены выработавшего свой ресурс конкурентами ЭМАльянса является значительное количество небольших производственных и ремонтных компаний в каждой из тех стран, в которых производятся эти ремонтные работы. При этом компактность и мобильность этих компаний, удачное географическое расположение, а также связи на местном уровне позволяют им выполнять соответствующие заказы по низким ценам и в сжатые сроки. В этом случае ЭМАльянс может получить такие заказы только при условии предоставления заказчику дополнительных инжиниринговых услуг по реконструкции и модернизации такого оборудования.

**Доля Группы на российском и мировом рынках на конец 2005г.**

Вид продукции	Доля рынка, %	
	Россия	Международный рынок
Тепловая энергетика		
Котлы для ТЭС в т.ч.:		
<i>Пылеугольные и газомазутные котлоагрегаты мощностью 500-800 МВт докритических и сверхкритических параметров пара</i>	90	10
<i>Котлы-утилизаторы для ПГУ мощностью 16-450 МВт</i>	90	0
Котлы для малой и средней энергетики	30	0
Котлы для мусоросжигательных заводов	80	5
Подогреватели		
<i>Подогреватели низкого давления</i>	80	5
<i>Подогреватели сетевой воды</i>	80	0
Клапаны для пылегазовоздухопроводов	80	5
Атомная энергетика		
Парогенераторы для АЭС с реакторами ВВЭР	60	15
Сепараторы-пароперегреватели	90	15
Теплообменники Na-Na для АЭС с реакторами на быстрых нейтронах	100	0
Парогенераторы для АЭС с реакторами на быстрых нейтронах	100	0
Теплообменники, сепараторы, конденсатосборники, фильтры	50	5
Подогреватели высокого давления (ПВД) для АЭС с реакторами ВВЭР	40	5
Трубопроводы	10	5
Быстросъемная теплоизоляция (БСТИ) оборудования 1-го контура АЭС	60	5

## Перспективы развития Группы

### *Перспективы Группы на российском рынке*

Около 50% электроэнергии в стране вырабатывается из газа. Электростанции, работающие на газе, используют преимущественно устаревшую паротурбинную технологию, имеющую коэффициент полезного действия на уровне менее 40%. Современные парогазовые установки позволяют поднять КПД до 50-55%, что позволяет сократить потребление газа на 30%. В последние годы в России были построены 4 электростанции на основе парогазовых технологий и в соответствии с энергетической стратегией России все новые электростанции, работающие на газе, будут строиться только с использованием парогазового цикла.

Для ЭМАльянса переход на парогазовые технологии означает хорошие перспективы получения заказов на изготовление котлов-утилизаторов. Существенное конкурентное преимущество в этой области имеют заводы Группы, так как из четырех уже построенных станций на основе парогазовых технологий, три оснащены оборудованием ОАО «ЗиО-Подольск», а одна – оборудованием ОАО ТКЗ «Красный котельщик».

В связи с прогнозируемым ростом внутренних цен на газ, появляется дополнительный стимул для строительства и модернизации электростанций, работающих на угле, запасы которого являются очень большими. Хотя в России в последние годы электростанции на угле почти не строились, заводы ЭМАльянса за счет экспортных контрактов не прекращали проектировать и изготавливать котельное оборудование для работы на угольном топливе, что обеспечило преемственность и гарантию квалификации кадров.

На электростанциях бывшего СССР сейчас эксплуатируется около 70% паровых котлов большой мощности производства ОАО ТКЗ «Красный котельщик». 40% установленной энергетической мощности стран СНГ и Балтии оснащены энергетическим оборудованием с маркой ЗиО. Большинство единиц данного оборудования уже отработали свой расчетный, что оставляет громадный потенциал для ЭМАльянса в области реконструкции и модернизации существующего оборудования.

### *Перспективы Группы на международном рынке*

Экспорт занимает существенную часть в структуре продаж Группы. Наиболее перспективным рынком сбыта для продукции Группы являются Индия и Китай. По прогнозам экспертов к 2020 году на долю данных стран будет приходиться 33% прироста мирового энергопотребления. В течение ближайших пяти лет общий совокупный спрос Индии и Китая на котлы высокого давления должен составить сумму порядка 1,4 млрд. долл.

В августе 2005 года было подписано генеральное соглашение о стратегическом сотрудничестве и меморандум о взаимопонимании между ЭМАльянсом и французским концерном Alstom. Сотрудничество компаний будет наполняться совместными маркетинговыми проработками, совместным участием в реализации новых проектов, в приобретении новых технологий и в освоении самого современного оборудования. В частности, Alstom выпускает котлы для сжигания угля в циркулирующем кипящем слое с малыми выбросами вредных веществ в атмосферу. Эта технология может оказаться вне конкурса при объявлении тендеров на сооружение современных угольных электростанций, например, в Новочеркасске, Новосибирске и Астане (Казахстан). В реализации подобных проектов будет непосредственно задействовано ОАО ТКЗ «Красный котельщик».

В свою очередь предприятия ЭМАльянса и, прежде всего, ОАО ТКЗ «Красный котельщик» имеют большой опыт производства традиционных угольных котлов для сжигания низкокалорийных углей. Эти технологии в связи с удорожанием природного газа сегодня востребованы, например, в Германии, где разработана масштабная программа строительства угольных электростанций.

В марте 2005 года ОАО ТКЗ «Красный котельщик» заключило самый крупный экспортный заказ за свою более чем столетнюю историю. Заказ был получен совместно с ФГУП ВО «Технопромэкспорт» в результате победы в тендере, объявленном NTPC (индийской национальной энергетической компанией). По условиям контракта ФГУП ВО «Технопромэкспорт» и ОАО ТКЗ «Красный котельщик» обязуются обеспечить проектирование, изготовление, поставку, монтаж и пуск в эксплуатацию трех котлов паропроизводительностью 2 200 тонн пара в час, предназначенных для работы на сверхкритических параметрах пара, ТЭС «BARH» (Индия). Общий вес оборудования составит порядка 55 тысяч тонн.



Победа на тендере тем более значима, что конкурентами ОАО ТКЗ «Красный котельщик» были такие известные на международном энергетическом рынке компании, как Alstom, Doosan, BHEL и другие. Успех предприятия в значительной степени был определен высоким техническим уровнем предлагаемых к поставке котлов.

Перспективы роста рынка оборудования для атомной энергетики определяются следующими факторами:

- запланированная модернизация и продление срока службы АЭС в России;
- достройка старых и строительство новых атомных энергоблоков на российских электростанциях;
- строительство атомных электростанций в странах СНГ и дальнего зарубежья.

Основными задачами атомной энергетики России до 2020 г. являются модернизация и продление назначенного срока службы атомных энергоблоков до 40-50 лет, воспроизводство выбывающих и строительство новых АЭС с целью интенсивного замещения сжигания газа и мазута в электроэнергетике, с увеличением доли атомной энергетики в производстве электроэнергии в России до 27% от общей выработки.

Среди «атомных» проектов ЭМАльянса в странах дальнего зарубежья – строительство новых атомных электростанций в Китае, Иране, Индии.

К числу одного из недавних успешных проектов ОАО ТКЗ «Красный котельщик» относится установка оборудования на АЭС «Бушер» в Иране. ОАО «ЗиО-Подольск» поставило для 1-го энергоблока с реактором ВВЭР-1000 4 парогенератора ПГВ-1000В, сепараторы-пароперегреватели, подогреватели высокого давления, барботер, трубопроводы, баки, фильтры, теплообменники и другое оборудование.

### **Стратегия развития Группы**

Основной стратегической целью Группы является повышение рыночной стоимости компаний ЭМАльянс для обеспечения высокого уровня прибыльности для акционеров. Стратегия Группы направлена на удовлетворение растущего спроса предприятий топливно-энергетического комплекса на качественную, высокотехнологичную и конкурентоспособную продукцию.

Стратегическая цель Энергомашиностроительного Альянса - стать лидером энергетического машиностроения. Создание ЭМАльянса как единой имущественной и управляющей компании на базе Таганрогского котлостроительного завода «Красный Котельщик», Машиностроительного завода «ЗиО-Подольск» и Инжиниринговой компании «ЗИОМАР» обусловлено необходимостью выполнения стратегических задач холдинга, которыми в среднесрочной перспективе являются:

- создание высокоэффективной системы управления всех основных направлений деятельности компании: системы снабжения, производственно-инвестиционной политики, системы сбыта и финансов;
- диверсификация производства в рамках единого холдинга;
- расширение номенклатуры выпускаемой продукции и разработка новых видов продукции;
- внедрение новых и новейших технологий;
- повышение конкурентоспособности продукции компании на мировом рынке;
- экспансия компании на новые рынки сбыта;
- повышение инвестиционной привлекательности компании.

При решении этих задач холдинг намерен использовать собственные конструкторские разработки и высокий кадровый потенциал.

Для обеспечения комплексного подхода к реализации проектов по принципу «максимум услуг из одних рук» при ОАО «ЗиО-Подольск» было создано ОАО «ИК «ЗИОМАР». ЭМАльянс предоставляет клиентам полный цикл услуг - от разработки концепции до выбора основных параметров систем и оборудования, разработки и реализации проекта. ОАО «ИК «ЗИОМАР» проводит научно-исследовательские, конструкторские и технологические работы, занимается организацией пуско-наладочного цикла, сервисного и гарантийного обслуживания, консультированием, обучением персонала и сертификацией, а также получением лицензий на все виды проводимых работ.

ЭМАльянс ставит целью повышение капитализации холдинга. В ближайшем будущем планируется выход компании на международный рынок заимствований (еврооблигации, IPO).

Предприятия Группы осуществляют свою деятельность на трех основных рынках:

- оборудование для тепловой энергетики;
- оборудование для атомной энергетики;
- оборудование для нефтяной и газовой промышленности.

Исторически в портфеле заказов предприятия группы преобладали заказы на производство теплоэнергетического оборудования. В среднесрочной перспективе теплоэнергетическое направление останется для компании одним из основных производств, но, вместе с тем, в компании все большее внимание уделяется направлению по производству оборудования для атомной энергетики, как более конкурентоспособному и рентабельному.

#### **Оборудование для тепловой энергетики**

Стратегия развития Группы в области производства оборудования для тепловой энергетики сформирована на основе рекомендаций, разработанных международной компанией Booz Allen Hamilton – признанным лидером в области управленческого консультирования.

На основе анализа основных тенденций развития теплоэнергетических рынков России, ближнего и дальнего зарубежья, а также возможностей предприятий, входящих в состав Группы, был определен перечень приоритетных видов оборудования и целевых географических регионов, на которых компании целесообразно сосредоточить свои усилия и ресурсы в ближайшие 5 лет.

Продукт	Целевой регион	Направление развития
Основное направление		
Паровые котлы высокой мощности для электростанций	Страны СНГ, развивающиеся страны Азии, Россия	Сохранение производственных мощностей на имеющемся уровне, постепенное сокращение ресурсов, привлекаемых на развитие направления Работа с клиентами и развитие целевых регионов, завоевание конкурентных преимуществ через сотрудничество с другими партнерами (в том числе зарубежными) Смещение фокуса на производство котлов-утилизаторов и развитие сервисного обслуживания уже поставленного оборудования
Котлы-утилизаторы для парогазовых установок	Страны СНГ, страны Ближнего Востока, Россия	Направление дополнительных ресурсов на развитие направления по производству котлов-утилизаторов, наращивание производственных мощностей Партнерство с ведущими инжиниринговыми компаниями и системными интеграторами для получения доступа к каналам продаж Работа с клиентами и развитие целевых регионов
Узлы и элементы модернизации для паровых котлов и сервисное обслуживание	Россия	Фокус на диагностику, продление срока службы и модернизацию уже поставленного оборудования, производство узлов и запасных частей Усовершенствование производственных процессов для снижения затрат Партнерство с ведущими инжиниринговыми компаниями и системными интеграторами для получения доступа к каналам продаж
Второстепенное направление		
Паровые котлы для промышленности, подогреватели низкого и высокого давления	Россия	В случае наличия свободных ресурсов – увеличение усилий по продаже существующих видов оборудования
Неосновное оборудование	Россия	Продажи неосновного оборудования для генерации денежного потока в краткосрочном периоде

### Оборудование для атомной энергетики

Стратегическим направлением развития в области производства оборудования для атомной энергетики является сохранение позиций на рынке по производству парогенераторов для атомных станций с ВВЭР и реакторами на быстрых нейтронах, сепараторов-пароперегревателей, по которым в настоящее время на территории РФ компания является безусловным лидером, а также расширение рынков сбыта за рубежом.

В настоящее время ОАО «ЗиО-Подольск» заключило ряд крупнейших контрактов на производство оборудования для атомных станций, на основе которых будет сформирован портфель заказов Группы на ближайшие 5-6 лет. В частности, это контракты на производство оборудования для АЭС «Куданкулам» (Индия), АЭС «Пакшт» (Венгрия) и др.

Основным фактором поддержания конкурентоспособности в этой сфере является эффективная деятельность по созданию проектов новых конструкций, которые будут востребованы в атомной энергетике, модернизации оборудования действующих АЭС, повышению их надежности. В течение последних лет уже были разработаны новые конструкции сепараторов-перегревателей, подогревателей высокого давления для блоков с реакторами ВВЭР-1000, БН-800. В настоящее время конструкторы работают над созданием оборудования для АЭС с реакторами ВВЭР-1000 со сроком службы до 60 лет, в том числе парогенератора нового поколения, разрабатываемого совместно с ФГУП ОКБ «Гидропресс».

В будущем ЭМАльянс планирует сохранять и развивать сотрудничество со стратегическим партнером в сфере атомной энергетики – концерном «Росэнергоатом», представляющим интересы всех атомных станций на территории РФ. В частности, совместно была разработана и выполняется программа по обследованию и модернизации оборудования промежуточной сепарации и перегрева пара на всех атомных станциях России. Планируется активное участие предприятий Группы в выполнении заказов в рамках Государственной программы по развитию атомной энергетики в РФ.

Высокое качество оборудования, производимого для атомных станций, является одним из условий работы на этом рынке. Основной задачей ЭМАльянса при разработке и изготовлении оборудования является повышение безопасности и надежности атомных станций.

*Оборудование для нефтяной и газовой промышленности*

Основными стратегическими направлениями в области производства оборудования для нефтяной и газовой промышленности являются:

- поддержание и развитие сотрудничества с нефтеперерабатывающими заводами – одними из основных потребителей продукции этого вида; нефтяными компаниями таких как «Лукойл», «ТНК», «Сургутнефтегаз» и др.;
- развитие сотрудничества с предприятиями ОАО «Газпром», наращивание изготовления оборудования в блочно-комплектном исполнении и максимальной заводской готовности с учетом сложных климатических условий и требований заказчика;
- осуществление перспективного проектирования новых видов оборудования (в том числе оборудования для НПЗ с улучшением характеристик эксплуатационной надежности, экологической чистоты, снижения материальных и энергетических затрат изготавливаемых изделий).

## Продукция Группы

Предприятия Группы изготавливают следующие виды оборудования:

- оборудование для тепловой энергетики;
- оборудование для атомной энергетики;
- оборудование для нефтяной и газовой промышленности;
- оборудование для средней и малой энергетики.

### Оборудование для тепловой энергетики

Основными видами оборудования для тепловой энергетики являются:

- энергетические паровые котлы, барабанные и прямоточные, производительностью от 50 до 3 950 тонн пара в час на рабочее давление до 25,5 Мпа; для работы на всех энергетических топливах (коксовый, доменный, природный газы, нефть, мазут, каменноугольная смола, торф, сланцы, буровые, каменные и тощие угли, антрацит);
- котлы-утилизаторы: для парогазовых установок (ПГУ), за технологическими агрегатами.

ОАО «ЗиО-Подольск» и ОАО ТКЗ «Красный котельщик» имеют более чем 60-летний опыт проектирования и изготовления котлов и другого теплотехнического оборудования для тепловой энергетики.

Основной продукцией для тепловых электростанций являются котлы к энергоблокам мощностью от 50 до 800 МВт, созданные с учетом передовых технических решений для работы на различных видах топлива.

На ОАО «ЗиО-Подольск» изготовлено свыше 700 котлоагрегатов различной мощности и параметров для 152 отечественных и зарубежных электростанций общей мощностью свыше 166 млн. кВт, в том числе более 16 млн. кВт на экспорт. На ОАО ТКЗ «Красный котельщик» изготовлено 60 котлов сверхкритического давления (СКД), в том числе 22 котла к блокам 800 МВт, один - к блоку 1200 МВт, а также сотни барабанных котлов производительностью от 75 до 670 т/час.



ребрением.

Котел-утилизатор – паровой котел, не имеющий собственной топки и использующий тепло отходящих газов парогазовых установок мощностью от 2,5 до 450 МВт или какой-либо другой промышленной установки. Крупные котлы-утилизаторы имеют все элементы парового котла за исключением топочных и других устройств, связанных со сжиганием топлива. На предприятиях Группы производится котлы-утилизаторы как горизонтального, так и вертикального профиля с естественной или принудительной циркуляцией в испарительных контурах. При производстве котлов-утилизаторов используются трубы со спирально-ленточным сплошным или просечным

### Оборудование для атомной энергетики

ОАО «ЗиО-Подольск», начиная со строительства первой в мире атомной электрической станции в 1952-1954 гг. (г. Обнинск), является одним из лидирующих предприятий России в области разработки и поставки оборудования для АЭС.

Завод изготавливает и поставляет корпуса реакторов, парогенераторы, сепараторы – пароперегреватели, подогреватели высокого и низкого давления для системы регенерации паротурбинных установок, подогреватели сетевой воды, теплообменники различного назначения, ионообменные фильтры и фильтры-ловушки, трубопроводы, баки, блочную схемную



теплоизоляцию, выпарные установки, системы контроля металла корпуса реактора и другое оборудование для атомных электростанций.

Завод ведет подготовку к производству основного оборудования для реакторной установки нового поколения на быстрых нейтронах БН-800 (корпус реактора, парогенератор, промежуточный теплообменник, сепараторы-пароперегреватели, подогреватели высокого давления (ПВД и др.) В настоящее время ведется изготовление и поставка оборудования для строительства новых электростанций с ВВЭР-1000 в Китае (АЭС Тяньвань, в Иране (АЭС Бушер), в Индии (АЭС Куданкулам). В 2006 г. был успешно включен в электросеть Китая первый блок Тяньваньской АЭС, оснащенный оборудованием Группы. В случае успешной сдачи в промышленную эксплуатацию первых двух блоков этой станции Россия будет продолжать строительство на этой площадке, что обеспечит предприятия Группы новыми заказами на значительную перспективу.



Завод ведет работы по модернизации оборудования действующих АЭС с целью повышения надежности, экономических показателей и увеличения установленного ресурса. За последние годы проведена модернизация оборудования на атомных электростанциях: Козлодуй (Болгария), Ровенская (Украина), Армянская (Армения), Нововоронежская и Кольская (Россия). Ведутся работы по модернизации оборудования и Белоярской АЭС. Совместно с ОАО «Росэнергоатом» разработана и выполняется программа по обследованию и модернизации оборудования промежуточной сепарации и перегрева пара на всех атомных электростанциях России.

ОАО ТКЗ «Красный котельщик» также конструирует и производит следующие виды оборудования для атомных станций:

- емкостное оборудование различного назначения: баки, мешалки, воздухохорники (ресиверы), сепараторы и др.;
- технологические теплообменники различных конструкций;
- подогреватели высокого и низкого давления для АЭС.

Оба предприятия имеют лицензии Госатомнадзора на конструирование и изготовление оборудования для атомных станций.

### **Оборудование для нефтяной и газовой промышленности**

ОАО «ЗиО-Подольск» выпускает оборудование для переработки нефти, газа и газового конденсата с 1931 г. В настоящее время завод производит около 700 единиц оборудования в год с общей массой до 20 000 тонн.

Завод производит следующие виды оборудования:

- оборудование для транспортировки газа;
- оборудование для переработки нефтяных и газовых продуктов;
- аппараты воздушного охлаждения;
- оборудование для смежных отраслей.

### **Оборудование для средней и малой энергетики**

Заводы Группы выпускают следующее оборудование для средней и малой энергетики:

- отопительные водогрейные котлы 0,5-4,0 и 5-15 МВт, работающие на природном газе и/или жидком топливе, в том числе мазуте, используемые для работы в районных тепловых сетях, централизованном теплоснабжении, на небольших промышленных предприятиях и в отдельных зданиях;
- котлы стальные жаротрубно-дымогарные, предназначенные для теплоснабжения домов, коттеджей, производственных, торговых и складских помещений площадью от 300 до 50 000 м<sup>2</sup>, а также микрорайонов больших и малых городов;



- паровые котлы 1-20 т/час, используемые для нужд промышленности, прачечных больниц и других предприятий;
- котлы водогрейные водотрубные автоматизированные, предназначенные для нагрева воды до температуры 95° С и 150° С, используемой в системах теплоснабжения и горячего водоснабжения на объектах жилищно-коммунального хозяйства и промышленности.

## Операционная деятельность Группы

### Поставщики

Основными видами сырья, закупаемого Группой, являются:

- металлопрокат;
- трубы;
- поковки.

Основными поставщиками ОАО ТКЗ «Красный котельщик» являются:

### Металлопрокат

- ООО «ТД Мечел», г. Ижевск
- ОАО «Электросталь», г.Электросталь
- ООО «ТД Волгоградского металлургического завода «Красный Октябрь»
- ООО «Сервисметаллмаркет», г.Волгоград
- ООО «Унилит», г. Волгоград
- ООО «ОМЗ-Спецсталь», г. С. Петербург
- ОАО «ММК им. Ильича», г. Мариуполь
- ОАО «Северсталь», г. Череповец
- ООО «ТД Северсталь-инвест», г.Ростов
- ОАО «Омутненский металлургический завод», г.Омутнинск
- ОАО «ММК», г. Магнитогорск
- ООО «ИСД-Р», г. Ростов
- ОАО «Серп и молот», г. Москва
- ОАО «Атом-Индустрия», г. С. Петербург
- ООО «НТ Стали и трубы», г. Москва
- ОАО «Инпром» г. Таганрог, г. Ростов
- ЗАО «Россервис», г. С.Петербург
- ЗАО «Руспроминвест», г.Москва

### Трубы

- ЗАО «Алан-Мет», г.Москва
- ПНТЗ ЗАО «ТИРУС-СТЭЙНЛЭС», г.Москва
- ПНТЗ ЗАО «ТД Первоуральсктрубосталь», г.Первоуральск
- ОАО ЧТПЗ, г.Челябинск
- ПКП «Стальпром», г.Днепропетровск
- ООО «Металлиндустрия», г.Москва
- ЗАО «ТД ТМК», г. Волжский
- Тагмет ЗАО «ТД ТМК», г.Таганрог
- СинТЗ ЗАО «ТД ТМК», г.Каменск-Уральск
- ОАО Московский трубный завод «Филит», г.Москва
- ОАО ТФГ «Интер Ресурс», г.Таганрог
- Корпорация НПИГ «Интерпайп», г.Днепропетровск
- ФГУП «ПО Баррикады», г. Волгоград
- ЗАО «Промтекс», г.Москва

Цены на сырье, закупаемое предприятием, достаточно стабильны. Доля каждого из поставщиков – ниже 10%.

Основным зарубежным поставщиком завода является ООО ПКП «Стальпром», Украина. Доля предприятия в общем объеме поставок составляет 6,3%.

Основные поставщики ОАО "ЗиО-Подольск", тыс. руб.:

Поставщик	Предмет поставки	2003	2004	2005	1 кв. 2006	Доля в объеме поставок, %
ОАО «Северсталь»	Металлопрокат	79 654	0	85 045	9 581	1,0
ООО «ОМЗ-Спецсталь»	Металлопрокат, поковки	31 681	63 590	9 116	23 695	0,8
ЗАО «Энерготехпром»	Металлопрокат, трубы, сварочные материалы	426 282	422 696	397 349	69 441	7,8
ООО «Русметиндустрия»	Трубы	0	0	69 696	92	0,4
ООО НПП «Росмет»	Покówki	8 720	15 875	10 587	2 725	0,2

ОАО ММЗ «Серп и молот»	Металлопрокат, сварочные материалы	11 479	7 507	624	37	0,1
ЗАО «Ижмаш»	Поковки, литье	30 303	19 985	25 369	4 359	0,5
ООО «Химстальконструкция»	Металлопрокат	19 324	7 023	4 629	0	0,2
ООО ТД «Мечел»	Металлопрокат	16 862	3 098	3 523	0	0,1
ОАО МЗ «Электросталь»	Металлопрокат	11 385	10 045	4 604	0	0,2
ЗАО «Севзаппромэнерго»	Литье	0	2 328	2 155	0	0,0
ООО «Балтийские стали»	Металлопрокат	943	2 146	3 244	0	0,0
ОАО "Атоминдустрия"	Металлопрокат, поковки	0	16 394	2 661	0	0,1
ЗАО "Десна"	Металлопрокат, поковки	28 280	122 248	28 223	0	1,1
	Поковки			14 714		0,1
ООО «Металлиндустрия»	Трубы, металлопрокат, поковки	501 424	14 265 500	0	0	87,4
	ИТОГО:	1 166 336	14 958 433	661 537	109 931	100

### Портфель заказов Группы

Некоторые из крупнейших заказов ОАО «ЗиО-Подольск»:

Вид продукции	Заказчик	Страна	Направление	Реализация проекта	Валюта	Сумма (с НДС)
Парогенераторы	Комплект-Атом-Ижора	Индия	АЭС	31.03.2008	USD	53 820 000
Сепараторы-пароперегреватели	Силовые машины	Индия	АЭС	31.03.2008	USD	20 046 000
Подогреватели высокого давления	Силовые машины	Индия	АЭС	31.03.2008	USD	11 515 620
Фильтры	Куданкулам	Индия	АЭС	31.03.2008	USD	2 901 843
Модули ПГ CEFR	Китайский институт атомной энергии	КНР	АЭС	01.06.2007	USD	2 176 638
ПВД	АО "Трансэлектро"	Венгрия	АЭС	12.08.2008	USD	10 216 800
Трубопроводы и зап. Части к ним	Куданкулам	Индия	АЭС	31.03.2008	USD	4 128 245
Трубопроводы и зап. Части к ним	Куданкулам	Индия	АЭС	31.03.2008	USD	9 090 922
Изготовлене Баков	Куданкулам	Индия	АЭС	31.03.2008	USD	1 076 694
Теплообменники 2-я фаза	Куданкулам	Индия	АЭС	31.03.2008	USD	1 406 612
ПГУ-325 МВт Ивановская ГРЭС, котел-утилизатор (П-88)	ФГУП "ВО "Технопромэкспорт"	Россия	ТЭ	30.04.2007	руб.	492 186 260
Поставка оборудования 4-х котлов-утилизаторов (П-108) для ПГУ-ТЭС (2х130 МВт) "Строгино"	ООО "Промснаб"	Россия	ТЭ	30.06.2008	руб.	489 700 000
Котел-утилизатор	ОАО "Силовые машины"	Венгрия	ТЭ	31.12.2006	USD	14 278 000
изготовление и поставка оборудования для двух котлов для МСЗ № 3, г.Москва	Моск. муросжигательный завод (LLS Standardkessel Service, Германия)	Россия	ТЭ	20.08.2005	Евро	2 899 260
Экраны топочной камеры	ТЭС "Марица-Изток 2"	Болгария	ТЭ	30.06.2005	Евро	1 194 007
Переходная зона котла ПК-39	ООО "Гарантэнергоснаб" для Троицкой ГРЭС	Россия	ТЭ	03.09.2005	руб.	50 472 140
Запчасти котла для ТЭС КОСТОЛАЦ	Технопромэкспорт	Сербия	ТЭ	31.12.2006	USD	3 274 730
Котел ст. №11	ЭС "Скавина"	Польша	ТЭ	30.03.2007	USD	5 181 820
Модуль испарителя БН-600	Росэнергоатом	Россия	АЭС	29.12.2006	руб.	131 460 000
Модуль основного пароперегревателя БН-600	Росэнергоатом	Россия	АЭС	29.12.2006	руб.	149 460 000
Блоки плакированных трубопроводов, закладные детали	Росэнергоатом для Волгодонской АЭС	РФ	АЭС		руб.	47 807 877

Трубопроводы	Росэнергоатом для Волгодонской АЭС	РФ	АЭС	30.10.2006	руб.	47 696 603
ПГВ-1000М, №6378	Росэнергоатом для Волгодонской АЭС	РФ	АЭС	20.10.2006	руб.	67 866 992
ПГВ-1000М, №6379	Росэнергоатом для Волгодонской АЭС	РФ	АЭС	20.11.2006	руб.	67 866 992
ПГВ-1000М, №6380	Росэнергоатом для Волгодонской АЭС	РФ	АЭС	20.12.2006	руб.	67 866 992
ПГВ-1000М, №6377	Росэнергоатом для Волгодонской АЭС	РФ	АЭС	20.01.2006	руб.	67 866 992
БСТИ (1, 2 блок)	Куданкулам	Индия	АЭС	15.08.2007	USD	7 753 108
Узлы 72В6Е2	ГУП "КБП"	Россия	Прочее	30.12.2006	USD	2 053 200

Некоторые из крупнейших заказов ОАО ТКЗ «Красный котельщик»:

Номенклатурная группа	Платательщик	Реализация проекта	Стоимость, тыс.руб.
Энергозапчасти		мар.07	83 250 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	дек.06	64 680 000
Энергозапчасти	Для разных заказчиков	мар.07	52 950 000
Котлы большой мощности	ТЭС Бар Индия	окт.06	44 880 000
Котлы большой мощности	ТЭС Бар Индия	дек.06	44 880 000
Энергозапчасти		январ.07	44 880 000
Энергозапчасти	Для разных заказчиков	фев.07	44 800 000
Котлы большой мощности	ТЭС Бар Индия	окт.06	42 240 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	фев.07	42 240 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	фев.07	42 240 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	авг.06	39 600 000
Котлы большой мощности	ТЭС Бар Индия	дек.06	36 960 000
Энергозапчасти		январ.07	35 000 000
Детали и узлы для модернизации энергооборудования	ОАО Новочеркасская ГРЭС	июль.06	33 500 000
Детали и узлы для модернизации энергооборудования	ОАО Новочеркасская ГРЭС	июль.06	33 500 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	сен.06	31 680 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	дек.06	31 680 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	фев.07	29 040 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	сен.06	28 512 000
Котлы большой мощности	ТЭС Бар Индия	дек.06	28 512 000
Детали и узлы для модернизации энергооборудования	ООО Электротехническая компания	авг.06	27 900 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	сен.06	23 760 000
Котлы большой мощности	ТЭС Бар Индия	дек.06	23 760 000
Энергозапчасти	Для разных заказчиков	январ.07	23 750 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	июль.06	22 859 760
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	авг.06	22 440 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	авг.06	22 440 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	сен.06	22 440 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	сен.06	22 440 000
Котлы большой мощности	ТЭС Бар Индия	ноя.06	22 440 000
Котлы большой мощности	ТЭС Бар Индия	ноя.06	22 440 000
Котлы большой мощности	ТЭС Бар Индия	дек.06	22 440 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	фев.07	22 440 000
Котлы большой мощности	Технопромэкспорт	мар.07	22 440 000
Котлы большой мощности	ТЭС Бар Индия	окт.06	20 592 000
Котлы большой мощности	ТЭС Бар Индия	дек.06	20 592 000
Котлы малой мощности	Калужский турбинный завод	фев.07	20 278 000

### Персонал

На предприятиях Группы в совокупности занято около 12 000 работников. Из них более 60% приходится на долю производственных и вспомогательных рабочих.

Характер производства и высокая сложность изготавливаемого оборудования предъявляют высокие требования к уровню профессиональной квалификации персонала.

Существующие на обоих предприятиях программы обучения и аттестации кадров обеспечивают должный уровень подготовки персонала в соответствии установленными требованиями. По кругу профессий, подведомственных специализированным надзорным организациям, установлены жесткие требования по периодичности переаттестации персонала. Также регулярно осуществляются проверки по проверке знаний и навыков персонала ряда профессий, задействованных в системе обеспечения качества и связанного с выполнением работ повышенной опасности (таких профессий более 60).

Для своевременного выполнения всех мероприятий, связанных с аттестацией персонала, на предприятиях ведется регулярный учет и контроль квалификации профессионального состава, разрабатываются планы проведения аттестационных мероприятий.

Помимо традиционных методов привлечения персонала для обеспечения потребности в рабочей силе (в особенности потребности в производственных рабочих) необходимой квалификации на обоих предприятиях осуществляется регулярная деятельность в следующих направлениях:

- обучение персонала действующими работниками предприятий в рамках существующих на каждом предприятии учебно-производственных комплексов – для получения права на такую деятельность оба завода получили комплекс лицензий, дающих право самостоятельно проводить обучение по более чем 80 рабочим профессиям;
- взаимодействие с профессиональными и высшими учебными заведениями по подготовке специалистов заводского профиля - заключение договоров со студентами, кураторство обучения и пр.;
- реализация программ обеспечения жильем работников предприятий.

В настоящее время кадровым службам обоих предприятий удается практически полностью обеспечивать свою потребность в персонале.

Работу с персоналом ведут специализированные подразделения, выполняющие полный комплекс функций по работе с персоналом.

## Финансовое положение Группы

ЭМАльянс предоставляет отчетность входящих в нее компаний, подготовленную в соответствии с РСБУ, а также неаудированную консолидированную управленческую отчетность Группы.

Данные отчетности за 2005 и 1 кв. 2006 г. позволяют оценить финансовое положение Группы как благоприятное. По итогам 2005 г. консолидированный объем выручки составил 7,8 млрд. руб., валовой прибыли – 2,4 млрд. руб., EBITDA – 1,1 млрд. руб. К 2011 г. Группа ожидает более чем двукратный рост выручки, рост валовой прибыли в 2,5 раза, EBITDA - в 3,9 раза.

Основные финансовые показатели Группы в 2005-2006 г., тыс. руб.:

Показатели	2005	1 кв. 2006	2006 (прогноз)
Выручка	7 825 344	1 858 683	10 133 274
Чистая прибыль	223 433	19 846	761 445
Активы	9 841 915	10 979 028	11 525 572
Собственный капитал	2 714 641	2 779 509	3 469 121
Долгосрочная задолженность	716 256	1 000 570	125 236
Краткосрочная задолженность	6 411 018	7 198 949	7 931 215

Прогноз продаж Группы на период до 2011 г.:

Показатели	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Выручка, тыс. руб.	10 133 274	11 828 895	13 693 014	14 792 480	15 493 152	16 249 463
ЗиО Подольск	5 746 401	5 235 652	5 436 102	5 646 575	5 867 571	6 099 617
Красный котельщик	3 063 340	3 681 568	4 035 944	4 425 068	4 852 382	5 321 667
СРЗ*	1 323 534	2 249 875	2 897 368	3 397 237	3 449 599	3 504 579
Себестоимость, тыс. руб.	7 136 038	7 508 895	8 690 094	9 473 133	9 957 557	10 480 627
Валовая прибыль, тыс. руб.	2 997 236	4 320 000	5 002 920	5 319 347	5 535 594	5 768 835
Рентабельность валовой прибыли, %	29,6	36,5	36,5	36,0	35,7	35,5
EBITDA, тыс. руб.	1 588 235	2 973 905	3 656 245	3 972 063	4 187 670	4 420 240
Рентабельность EBITDA, %	15,7	25,1	26,7	26,9	27,0	27,2

\* Изготовление некоторых компонентов своей продукции предприятия Группы осуществляют силами субподрядчиков. В строке СРЗ (служба размещения заказов) выделена сумма выручки, получаемая за счет продажи компонентов, производимых субподрядчиками.

## ОАО ТКЗ «Красный Котельщик»

Основные финансовые показатели:

Показатель	Единица измерения	2003	2004	2005	1 кв. 2006
Выручка	тыс. руб.	1 556 144	2 210 726	2 088 967	558 642
Себестоимость	тыс. руб.	1 099 202	1 692 843	1 482 447	373 821
Валовая прибыль	тыс. руб.	456 942	517 883	606 520	184 821
Прибыль от продаж	тыс. руб.	175 467	185 130	282 992	89 898
Прибыль до налогообложения	тыс. руб.	195 904	221 351	128 027	26 877
Чистая прибыль	тыс. руб.	129 523	158 712	63 143	12 184
Активы	тыс. руб.	1 916 761	2 569 334	3 510 390	3 918 129
Собственный капитал	тыс. руб.	1 094 739	1 222 573	1 268 224	1 279 779
Обязательства	тыс. руб.	822 022	1 346 761	2 242 166	2 638 350
Чистые активы	тыс. руб.	1 079 840	1 127 563	968 950	1 241 128

В период с 2003 г. компания значительно увеличила объем продаж – выроста за 2005 г. на 37% выше показателя 2003 г. По итогам 1 квартала 2006 года рост выручки к аналогичному периоду 2005 г. составил 57%.

По итогам 2005 г. внереализационные доходы снизились, что повлекло за собой уменьшение прибыли до налогообложения. Высокая волатильность внереализационных доходов компании объясняется продажей непрофильных активов, которая началась в 2003 г. и в значительной части пришлась на 2004 г.

Менеджмент компании успешно контролирует издержки производства – доля себестоимости в продажах за 1 кв. 2006 г. на 14% ниже уровня 2004 г.



Показатели рентабельности (по прибыли от продаж):

Показатель	Единица измерения	2003	2004	2005	1 кв. 2006
Рентабельность продаж	%	11,28	8,37	13,55	16,09
Рентабельность активов	%	9,15	7,21	8,06	2,29
Рентабельность собственного капитала	%	16,03	15,14	22,31	7,02

Показатели рентабельности (по чистой прибыли):

Показатель	Единица измерения	2003	2004	2005	1 кв. 2006
Рентабельность продаж	%	8,32	7,18	3,02	2,18
Рентабельность активов	%	6,76	6,18	1,80	0,31
Рентабельность собственного капитала	%	11,83	12,98	4,98	0,95

Компания демонстрирует стабильные показатели рентабельности: после некоторого снижения в 2005 г. результаты 1 кв. 2006 г. показали позитивную динамику.

Показатели долговой нагрузки:

Показатель	Единица измерения	2003	2004	2005	1 кв. 2006
Выручка / обязательства	раз	1,9	1,6	0,9	0,85
Коэффициент автономии собственных средств	раз	0,57	0,48	0,36	0,33
Доля краткосрочной задолженности в обязательствах	раз	0,95	0,64	0,97	0,70

Наблюдается постепенное снижение уровня долговой нагрузки. По итогам 1 кв. 2006 г. показатель «чистый финансовый долг/EBITDA» составил 2,6 (снижение на 37% по сравнению с аналогичным уровнем 1 кв. 2005 г.). Основными кредиторами компании являются крупнейшие российские банки: Сбербанк, ММБ.

Собственный капитал компании увеличивается за счет нераспределенной прибыли. Несмотря на снижение доли собственных средств в пассивах, показатели ликвидности остаются на приемлемом уровне.

Качество кредиторской и дебиторской задолженности оценивается как хорошее. Основными дебиторами являются крупнейшие российские промышленные компании: Силовые машины, Технопромэкспорт, крупнейший кредитор – ТД Уралтрубосталь (торговая структура ПНТЗ).

Прогноз продаж на период 2006-2001 гг.:

Показатели	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Выручка от произведенной продукции	4 030 974	3 681 568	4 035 944	4 425 068	4 852 382	5 321 667
Оборудование для тепловой энергетики	3 314 534	3 405 950	3 746 545	4 121 199	4 533 319	4 986 651
Прочее оборудование и услуги	716 440	275 618	289 399	303 869	319 063	335 016

2006 году Группа ожидает увеличения выручки Красного Котельщика на 83% - с 2,2 до 4,03 млрд. руб. Запланировано значительное изменение в структуре продаж вследствие осуществления проекта ТЭС «Бар» Индия с 28%-тной долей в реализации 2006 г.

### ОАО «ЗиО – Подольск»

Основные финансовые показатели:

Показатель	Единица измерения	2003	2004	2005	1 кв. 2006
Выручка	тыс. руб.	3 966 164	4 350 859	5 243 041	1 228 937
Себестоимость	тыс. руб.	2 767 661	3 124 127	3 784 566	984 649
Валовая прибыль	тыс. руб.	1 198 503	1 226 732	1 458 475	244 288
Прибыль от продаж	тыс. руб.	612 962	591 959	443 011	81 664
Прибыль до налогообложения	тыс. руб.	251 676	189 674	148 052	3 265
Чистая прибыль	тыс. руб.	168 343	110 510	118 047	67
Активы	тыс. руб.	5 632 485	6 215 870	6 564 353	6 424 106
Собственный капитал	тыс. руб.	940 253	1 162 848	1 265 592	1 208 326

Обязательства	тыс. руб.	4 693 268	5 125 658	5 356 094	5 215 780
Чистые активы	тыс. руб.	940 253	1 162 848	1 265 592	1 208 326

Динамика финансовых показателей свидетельствует об увеличении оборотов предприятия – среднегодовой темп роста выручки составил 29%. Рост продаж по итогам 1 кв. 2006 г. составил 53% к уровню предыдущего года.

При этом темпы роста собственного капитала и чистых активов превышали темпы роста обязательств завода. Увеличение чистых активов произошло за счет увеличения уставного капитала и нераспределенной прибыли.

Показатели рентабельности (по прибыли от продаж):

Показатель	Единица измерения	2003	2004	2005	1 кв. 2006
Рентабельность продаж	%	15,45	13,61	8,45	6,65
Рентабельность активов	%	10,88	9,52	6,75	1,27
Рентабельность собственного капитала	%	65,19	50,91	35,00	6,76

Показатели рентабельности (по чистой прибыли):

Показатель	Единица измерения	2003	2004	2005	1 кв. 2006
Рентабельность продаж	%	4,24	2,54	2,25	0,01
Рентабельность активов	%	2,99	1,78	1,80	0,00
Рентабельность собственного капитала	%	17,90	9,50	9,33	0,01

Сравнительно низкие значения рентабельности (в сравнении с показателями ОАО ТКЗ «Красный котельщик») объясняются значительной долей доходов, которая приходится на ОАО «ИК «ЗИОМАР» (фактически происходит внутригрупповое распределение доходов). Относительно слабые показатели 1 кв. 2006 г. носят сезонный характер, поскольку основные платежи от государственных заказчиков (Атомстройэкспорта и Технопромэкспорта) традиционно приходятся на 2-е полугодие, когда происходит выделение соответствующих финансовых ресурсов из государственного бюджета.

Компания демонстрирует хорошие показатели ликвидности и оборачиваемости запасов, контролирует дебиторскую и кредиторскую задолженность.

Показатели долговой нагрузки:

Показатель	Единица измерения	2003	2004	2005	1 кв. 2006
Выручка / обязательства	раз	0,8	0,8	1,0	0,9
Коэффициент автономии собственных средств	раз	0,17	0,19	0,19	0,19
Доля краткосрочной задолженности в обязательствах	раз	0,72	0,82	0,96	0,96

Коэффициент автономии собственных средств составляет всего 19%, но действительный размер собственного капитала компании выше почти на 50%, поскольку значительная часть долга компании в сумме около 40 млн. долл. представляет собой вексельный заем от собственников и фактически носит субординированный характер.

Прогноз продаж на период 2006-2011 гг.:

Показатели	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Выручка от произведенной продукции	6 330 198	5 235 652	5 436 102	5 646 575	5 867 571	6 099 617
Оборудование для тепловой энергетики	3 211 393	1 188 688	1 248 122	1 310 528	1 376 055	1 444 858
Оборудование для газнефтехимии и Газпрома	1 067 539	1 088 409	1 088 409	1 088 409	1 088 409	1 088 409
Оборудование для атомной энергетики	1 817 726	2 820 316	2 961 332	3 109 399	3 264 869	3 428 112
Прочее оборудование и услуги	233 540	138 239	138 239	138 239	138 239	138 239

В 2006 г. Группа планирует увеличение выручки ОАО «ЗиО-Подольск» на 25% - с 5,19 до 6,46 млрд. руб. При этом ожидается снижение доли выручки по направлению АЭС до 28% (2005 – 38%) и рост доли выручки по направлению ТЭ до 34% (2005 – 17%).

**ОАО «ИК «ЗИОМАР»**

Основные финансовые показатели:

Показатель	Единица измерения	2003	2004	2005	1 кв. 2006
Выручка	тыс. руб.	381 243	324 536	493 336	71 104
Себестоимость	тыс. руб.	286 658	279 891	456 430	58 886
Валовая прибыль	тыс. руб.	94 585	44 645	36 906	12 218
Прибыль от продаж	тыс. руб.	94 585	44 645	36 906	12 218
Прибыль до налогообложения	тыс. руб.	95 764	94 284	54 806	13 321
Чистая прибыль	тыс. руб.	74 785	74 821	42 243	7 595
Активы	тыс. руб.	482 279	448 585	708 228	636 793
Собственный капитал	тыс. руб.	194 778	241 601	283 844	291 404
Обязательства	тыс. руб.	287 536	207 019	424 419	345 389
Чистые активы	тыс. руб.	194 778	241 601	283 844	291 439

Деятельность компании тесно связана с операциями ОАО «ЗиО-Подольск», поэтому основная доля текущих активов и пассивов представляет собой расчеты с партнером по Группе.

Чистые активы предприятия увеличивались в среднем на 21% в год одновременно с увеличением нераспределенной прибыли.

Компания демонстрирует хорошие показатели рентабельности, ликвидности и сравнительно низкий уровень долговой нагрузки (компания не привлекает кредитов или займов).

Показатели рентабельности:

Показатель	Единица измерения	2003	2004	2005	1 кв. 2006
Рентабельность продаж	%	19,62	23,05	8,56	10,68
Рентабельность активов	%	15,51	16,68	5,96	1,19
Рентабельность собственного капитала	%	38,39	30,97	14,88	2,61

Показатели долговой нагрузки:

Показатель	Единица измерения	2003	2004	2005	1 кв. 2006
Выручка / обязательства	раз	1,33	1,57	1,16	0,82
Коэффициент автономии собственных средств	раз	0,40	0,54	0,40	0,46
Доля краткосрочной задолженности в обязательствах	раз	1	1	1	1

**Кредитные обязательства Поручителей**

Кредиты ОАО ТКЗ "Красный Котельщик" и задолженность по ним на 15 января 2006 г.:

Банк	Валюта кредита	Кредитный портфель в валюте кредита	Кредитный портфель в млн.руб.	Сумма задолженности в млн.руб.	Срок действия кредита	Дата погашения	Процентная ставка
ММБ	млн. руб	60,00	60	60,00	12 мес	27.04.2006	12%
ММБ	млн. руб	80,00	80	20,00	12 мес	23.06.2006	11%
ВТБ	млн. руб	35,00	35	0,00	12 мес	22.07.2006	11%
ВТБ	млн. евро	1,00	34,8	34,80	12 мес	03.08.2006	9%
ГПБ	млн. руб	12,00	12	0,00	11 мес	09.06.2006	13%
СБ РФ	млн. руб	350,00	350	350,00	12 мес	10.11.2006	12,6%

Кредиты ОАО "ЗиО-Подольск" и задолженность по ним на 1 января 2006 г.

Банк	Валюта кредита	Кредитный портфель в валюте кредита	Кредитный портфель в млн. руб.	Сумма задолженности в млн.руб	Срок действия кредита	Дата погашения	Процентная ставка
ЗАО Подольск-промкомбанк	млн. руб	65	65	65	6 мес	04.04.2006	13%
Среднерусский Банк СБ РФ	млн. руб	150	150	150	12 мес	14.03.2006	10,8%
		100	100	100	12 мес	14.04.2006	10,9%
		100	100	100	12 мес	15.05.2006	10,8%
		200	200	200	12 мес	09.08.2006	10,6%
		100	100	100	12 мес	13.10.2006	10%
		58	58	58	12 мес	25.10.2006	10%
		100	100	100	12 мес	06.12.2006	10%
ВТБ	млн. долл.	6,8	137	137	69 мес	04.07.2009	ЛИБОР +6,75%
ММБ	млн. руб	500	500	500	12 мес	23.06.2006	9%

Кредиты ОАО "ИК "ЗИОМАР" и задолженность по ним на 1 января 2006 г.

Банк	Валюта кредита	Кредитный портфель в валюте кредита	Кредитный портфель в млн.руб.	Сумма задолженности в млн.руб	Срок действия кредита	Дата погашения	Процентная ставка
ОАО "Транс-КредитБанк"	млн. руб	180	180	180	3,5 мес	30.03.2006	13%

## Инвестиционные риски

Инвестирование в ценные бумаги предполагает высокую степень риска. Инвесторы должны самостоятельно принимать решения, касающиеся инвестирования денежных средств в Облигации Эмитента в соответствии со своей инвестиционной стратегией и опытом.

## Страновые риски

### *Политические риски*

В данный момент российская политическая система относительно стабильна. Резких изменений политического курса на протяжении периода обращения облигаций не прогнозируется. Тем не менее, по мере приближения парламентских и президентских выборов возможно нарастание напряжения в обществе и российской политической элите.

### *Экономические риски*

В данный момент российская экономика переживает самый благоприятный период в своей истории. Высокие цены на энергоносители обеспечивают приток в страну валютной выручки. Размер средств стабилизационного фонда составляет величину около 50 млрд. долл. Благоприятная экономическая конъюнктура и досрочное погашение российского внешнего долга нашли свое отражение в рейтингах трех международных агентств. В 2005 году России были присвоены вторые ступени инвестиционных рейтингов агентствами Standard&Poor's, Fitch и Moody's. В текущем году, возможно повышение российского кредитного рейтинга агентствами Fitch и Moody's.

### *Валютные риски*

В марте текущего года золотовалютные резервы ЦБ впервые превысили величину 200 млрд. долл. Проводимая Банком России политика направлена на поддержание стабильного обменного курса рубля с недопущением значительных колебаний валютного курса. Тем не менее, в краткосрочной перспективе высокая волатильность международного валютного рынка может оказывать негативное влияние на курс российской валюты. В долгосрочной перспективе значительное снижение цен на энергоресурсы может ослабить экспортный потенциал России и негативно отразиться на курсе национальной валюты.

### *Риски изменения законодательства*

Российское законодательство характеризуется частой изменчивостью, нечеткостью толкования и существенным отставанием от западных норм. Особенно велики риски, связанные с частым изменением налогового законодательства и произвольностью его толкования налоговыми органами. Это обстоятельство осложняет налоговое планирование российских компаний, что может неблагоприятно сказаться на их деятельности.

## Отраслевые риски

Развитие энергетического машиностроения теснейшим образом коррелирует с тенденциями развития электроэнергетики. На протяжении 1990-х годов российская электроэнергетика переживала стадию стагнации. Ситуация начала меняться лишь несколько лет назад и связана с ростом российской промышленности. В данный момент российская электроэнергетика стоит на пороге много миллиардных инвестиций, связанных с техническим перевооружением существующих и строительством новых электростанций. Это обеспечивает отрасль энергетического машиностроения заказами на средне- и долгосрочную перспективу.

Ситуация на мировом рынке энергетического машиностроения складывается менее благоприятно. За последние несколько лет многие крупные всемирно известные фирмы прошли через процедуры реструктуризации, банкротства и слияния (Steinmueller, Babcock Borsing Power, EWT, ABB, Ansaldo). Результатом этой конкуренции явилось значительное снижение цен на мировом энергомашиностроительном рынке, которое привело к снижению рентабельности изготовления энергетического оборудования в высокоразвитых европейских странах, США и Японии. Подавляющее большинство фирм в этих странах значительно сократили, либо полностью свернули собственное производство, превратившись в инжиниринговые компании. При этом производство оборудования размещается либо на дочерних предприятиях в странах с дешевой рабочей силой, расположенных недалеко от места строительства объекта, либо организуется в других компаниях в тех же странах на условиях субподряда.

***Риски, связанные с деятельностью Группы***

Основные риски Группы связаны с конкуренцией со стороны международных энергомашиностроительных концернов. Если внутри России позиции Группы достаточно сильны, то на международном рынке ЭМАльянсу приходится конкурировать с ведущими мировыми производителями. Конкуренция на мировом рынке энергетического машиностроения является достаточно острой.

Позиции Группы ослабляются изношенной и в некоторой степени устаревшей производственно-технической базой, что сдерживает и номенклатуру продукции группы, и эффективность ее производства. Сохранению позиций ЭМАльянса на российском рынке способствуют более низкая себестоимость и тот факт, что продукция Группы специально разрабатывалась с учетом российских стандартов.



**Контактные данные**

Просим Вас адресовать все вопросы касательно настоящего Меморандума и Облигаций ООО «ЭМАльянс-Финанс» следующим лицам:

**Группа ЭМАльянс**

Пархоменко Игорь Викторович  
Генеральный директор ООО «ЭМАльянс-Финанс»  
Финансовый директор ОАО «ЭМАльянс»  
Тел. (495) 363-61-62  
[Parkhomenko@em-alliance.com](mailto:Parkhomenko@em-alliance.com)

**Закрытое акционерное общество  
«Международный Московский Банк»**

---

Юматов Андрей Александрович  
Генеральный управляющий  
Начальник Управления финансовых рынков  
Тел. (495) 258-72-68  
[AYumatov@imbank.ru](mailto:AYumatov@imbank.ru)

Колдобенкова Ирма Яковлевна  
Заместитель Начальника Управления финансовых рынков  
Тел. (495) 258-72-87  
[IKoldobenkova@imbank.ru](mailto:IKoldobenkova@imbank.ru)

Теплинская Елена Викторовна  
Главный эксперт  
Тел. (495) 258-65-34  
[ETeplinskaya@imbank.ru](mailto:ETeplinskaya@imbank.ru)

Тараторин Павел Юрьевич  
Главный эксперт  
Тел. (495) 544-53-49  
[PTaratorin@imbank.ru](mailto:PTaratorin@imbank.ru)

## Приложение 1. Бухгалтерская отчетность ОАО ТКЗ «Красный котельщик»

### Бухгалтерский баланс, тыс. руб.

АКТИВ	Код показателя	На начало 2004 года	На начало 2005 года	На начало 2006 года	На конец 1 кв. 2006 г.
1	2	3	4	5	6
<b>I. Внеоборотные активы</b>					
Нематериальные активы	110	1 588	1 404	1 225	1 195
Основные средства	120	584 635	561 657	555 155	546 610
Незавершенное строительство	130	26 390	11 778	2 201	6 869
Доходные вложения в материальные ценности	135	0	0	0	0
Долгосрочные финансовые вложения	140	16 668	2 033	477 033	477 033
Отложенные налоговые активы	145	21	10	144	144
Прочие внеоборотные активы	150				
<b>Итого по разделу I</b>	<b>190</b>	<b>629 302</b>	<b>576 882</b>	<b>1 035 758</b>	<b>1 031 851</b>
<b>II. Оборотные активы</b>					
Запасы	210	667 164	640 128	987 892	1 158 646
в том числе:					
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	180 345	184 682	277 159	311 030
затраты в незавершенном производстве	213	173 119	167 945	219 347	382 503
готовая продукция и товары для перепродажи	214	306 352	271 599	480 378	456 354
товары отгруженные	215	0	6 453	419	0
расходы будущих периодов	216	7 348	9 449	10 589	8 759
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	28 762	37 464	66 073	46 312
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	63 030	120 350	129 704	129 327
в том числе:					
покупатели и заказчики	231	63 030	120 350	129 704	129 327
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	480 786	1 096 164	793 773	1 263 992
в том числе:					
покупатели и заказчики	241	144 032	339 189	180 264	288 382
Краткосрочные финансовые вложения	250	20 500	95 000	299 130	38 507
Денежные средства	260	27 175	3 304	194 960	246 394
Прочие оборотные активы	270	42	42	3 100	3 100
<b>Итого по разделу II</b>	<b>290</b>	<b>1 287 459</b>	<b>1 992 452</b>	<b>2 474 632</b>	<b>2 886 278</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>300</b>	<b>1 916 761</b>	<b>2 569 334</b>	<b>3 510 390</b>	<b>3 918 129</b>

ПАССИВ	Код показателя	На начало 2004 года	На начало 2005 года	На начало 2006 года	На конец 1 кв. 2006 г.
1	2	3	4	5	6
<b>III. Капитал и резервы</b>					
Уставный капитал	410	284 344	284 344	284 344	284 344
Собственные акции, выкупленные у акционеров	411	(10 226)	0	0	0
Добавочный капитал	420	158 110	158 554	120 567	120 481
Резервный капитал	430	42 652	42 652	42 652	42 652
в том числе:					
резервные фонды, образованные в соответствии с законодательством	431	25 334	25 334	25 334	25 334
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432	17 318	17 318	17 318	17 318
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	470	619 859	737 023	820 661	832 302
<b>Итого по разделу III</b>	<b>490</b>	<b>1 094 739</b>	<b>1 222 573</b>	<b>1 268 224</b>	<b>1 279 779</b>
<b>IV. Долгосрочные обязательства</b>					
Займы и кредиты	510		444 829		
Отложенные налоговые обязательства	515	37 089	38 206	68 771	73 412
Прочие долгосрочные обязательства	520				707 174
<b>Итого по разделу IV</b>	<b>590</b>	<b>37 089</b>	<b>483 035</b>	<b>68 771</b>	<b>780 586</b>
<b>V. Краткосрочные обязательства</b>					
Займы и кредиты	610	147 013	434 142	464 312	765 818
Кредиторская задолженность	620	622 480	406 904	1 684 207	1 056 766
в том числе:					
поставщики и подрядчики	621	74 730	78 958	168 040	228 785
задолженность перед персоналом организации	622	28 436	9 402	11 227	5 199
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	11 527	9 244	11 658	10 290

задолженность по налогам и сборам	624	14 578	33 991	40 437	39 464
прочие кредиторы	625	493 209	275 309	1 452 845	773 028
Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	630	9 818	20 315	24 876	23 505
Доходы будущих периодов	640	5 622	0	0	0
Резервы предстоящих расходов	650	0	2 365	0	11 675
Прочие краткосрочные обязательства	660			0	
<b>Итого по разделу V</b>	<b>690</b>	<b>784 933</b>	<b>863 726</b>	<b>2 173 395</b>	<b>1 857 764</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>700</b>	<b>1 916 761</b>	<b>2 569 334</b>	<b>3 510 390</b>	<b>3 918 129</b>

**СПРАВКА О НАЛИЧИИ ЦЕННОСТЕЙ,  
УЧИТЫВАЕМЫХ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ**

Арендованные основные средства	910				
в том числе по лизингу	911				
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920	75 996	61 223	73 737	75 413
Товары, принятые на комиссию	930				
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940	12 056	12 312	12 385	12 385
Обеспечения обязательств и платежей полученные	950				
Обеспечения обязательств и платежей выданные	960	287 075	743 602	1 283 713	3 425 474
Износ жилищного фонда	970	168	9	32	34
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов	980				
Нематериальные активы, полученные в пользование	990				
Бланки строгой отчетности	991		4	7	7
Страховой взнос в ТНПФ	992	14 000	5 234	0	0

**Отчет о прибылях и убытках, тыс. руб.**

Показатель		2003	2004	2005	1 кв. 2006
наименование	код				
1	2	3	4	5	6
<b>Доходы и расходы по обычным видам деятельности</b>					
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	1 556 144	2 210 726	2 088 967	558 642
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	(1 099 202)	(1 692 843)	(1 482 447)	(373 821)
Валовая прибыль	029	456 942	517 883	606 520	184 821
Коммерческие расходы	030	(27 574)	(62 999)	(49 965)	(16 354)
Управленческие расходы	040	(253 901)	(269 754)	(273 563)	(78 569)
<b>Прибыль (убыток) от продаж</b>	<b>050</b>	<b>175 467</b>	<b>185 130</b>	<b>282 992</b>	<b>89 898</b>
<b>Прочие доходы и расходы</b>					
Проценты к получению	060	4 830	3 449	4 054	2 622
Проценты к уплате	070	(16 828)	(26 427)	(76 173)	(14 042)
Доходы от участия в других организациях	080				
Прочие операционные доходы	090	404 523	848 860	803 933	173 269
Прочие операционные расходы	100	(355 458)	(836 281)	(811 619)	(172 588)
Внереализационные доходы	120	117 331	193 484	61 695	6 245
Внереализационные расходы	130	(133 961)	(146 864)	(136 855)	(58 527)
<b>Прибыль (убыток) до налогообложения</b>	<b>140</b>	<b>195 904</b>	<b>221 351</b>	<b>128 027</b>	<b>26 877</b>
Отложенные налоговые активы	141	-	(1 128)	135	1
Отложенные налоговые обязательства	142	(20 816)	-	(21 368)	(4 641)
Текущий налог на прибыль	150	(45 565)	(61 364)	(40 801)	(10 053)
Иные аналогичные платежи	151		(147)	(2 850)	-
Возврат излишне уплач.налогов прошлых периодов	180				
<b>Чистая прибыль (убыток) отчетного периода</b>	<b>190</b>	<b>129 523</b>	<b>158 712</b>	<b>63 143</b>	<b>12 184</b>

## СПРАВОЧНО:

Постоянные налоговые обязательства (активы)	200	18 509	5 071	31 308	8 243
Базовая прибыль (убыток) на акцию	201	0,535	0,66	0,293	
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	202	0,594		0,219	

## Приложение 2. Бухгалтерская отчетность ОАО «ЗиО – Подольск»

## Бухгалтерский баланс, тыс. руб.

АКТИВ	Код показателя	На начало 2004 года	На начало 2005 года	На начало 2006 года	На конец 1 кв. 2006 г.
1	2	3	4	5	6
<b>I. Внеоборотные активы</b>					
Нематериальные активы	110	0	0	0	0
Основные средства	120	494 040	518 314	599 750	591 686
Незавершенное строительство	130	54 625	89 130	104 985	110 091
Долгосрочные финансовые вложения	140	60 286	51 504	36 224	36 224
Отложенные налоговые активы	145	65	192	352	368
Прочие внеоборотные активы	150	14	14	14	14
<i>Итого по разделу I</i>	<b>190</b>	<b>609 030</b>	<b>659 154</b>	<b>741 325</b>	<b>738 383</b>
<b>II. Оборотные активы</b>					
Запасы	210	2 258 067	2 351 076	2 106 216	1 948 334
в том числе:					
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	508 284	443 581	349 672	317 228
затраты в незавершенном производстве	213	1 165 736	1 359 180	1 424 310	1 126 995
готовая продукция и товары для перепродажи	214	572 719	530 673	320 551	320 551
товары отгруженные	215	0	6 272	7	0
расходы будущих периодов	216	11 328	11 370	11 676	11 100
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	121 975	131 510	246 895	244 094
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	575 488	755 191	699 547	699 813
в том числе:					
покупатели и заказчики	231	575 488	755 191	699 547	699 813
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	2 014 357	2 302 490	2 720 058	2 761 590
в том числе:					
покупатели и заказчики	241	1 416 688	1 966 504	2 379 457	2 364 270
Краткосрочные финансовые вложения	250	33 495	0	10 900	10 900
Денежные средства	260	19 775	16 151	39 114	19 941
Прочие оборотные активы	270	298	298	298	1 051
<i>Итого по разделу II</i>	<b>290</b>	<b>5 023 455</b>	<b>5 556 716</b>	<b>5 823 028</b>	<b>5 685 723</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>300</b>	<b>5 632 485</b>	<b>6 215 870</b>	<b>6 564 353</b>	<b>6 424 106</b>

ПАССИВ	Код показателя	На начало 2004 года	На начало 2005 года	На начало 2006 года	На конец 1 кв. 2006 г.
1	2	3	4	5	6
<b>III. Капитал и резервы</b>					
Уставный капитал	410	340 000	408 000	408 000	408 000
Собственные акции, выкупленные у акционеров	411	0	0	0	0
Добавочный капитал	420	2 991	2 991	2 991	2 991
Резервный капитал	430	17 000	20 400	20 400	20 400
в том числе:					
резервные фонды, образованные в соответствии с законодательством	431	0	0	0	0
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432	17 000	20 400	20 400	20 400
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	470	579 226	658 821	776 868	776 935
<i>Итого по разделу III</i>	<b>490</b>	<b>939 217</b>	<b>1 090 212</b>	<b>1 208 259</b>	<b>1 208 326</b>
<b>IV. Долгосрочные обязательства</b>					
Займы и кредиты	510	1 285 751	842 738	144 987	132 150
Отложенные налоговые обязательства	515	32 996	63 499	88 234	87 834
Прочие долгосрочные обязательства	520	0	0	0	0
<i>Итого по разделу IV</i>	<b>590</b>	<b>1 318 747</b>	<b>906 237</b>	<b>233 221</b>	<b>219 984</b>
<b>V. Краткосрочные обязательства</b>					
Займы и кредиты	610	1 723 637	2 415 722	2 927 429	2 815 251
Кредиторская задолженность	620	1 649 753	1 731 055	2 138 106	2 126 605
в том числе:					
поставщики и подрядчики	621	412 836	227 677	280 910	196 931
задолженность перед персоналом организации	622	39 643	35 331	38 911	38 862
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	9 753	11 079	12 510	15 511
задолженность по налогам и сборам	624	43 223	10 157	10 613	57 288

прочие кредиторы	625	1 144 298	1 446 811	1 795 162	1 818 013
Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	630	89	6	0	0
Доходы будущих периодов	640	1 036	72 636	57 333	53 933
Резервы предстоящих расходов	650	6	2	5	7
Прочие краткосрочные обязательства	660	0	0	0	0
<b>Итого по разделу V</b>	<b>690</b>	<b>3 374 521</b>	<b>4 219 421</b>	<b>5 122 873</b>	<b>4 995 796</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>700</b>	<b>5 632 485</b>	<b>6 215 870</b>	<b>6 564 353</b>	<b>6 424 106</b>

**СПРАВКА О НАЛИЧИИ ЦЕННОСТЕЙ,  
УЧИТЫВАЕМЫХ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ**

Арендованные основные средства	910		106 790		
в том числе по лизингу	911		106 790		
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920	20 035	2 155	2 146	2 146
Товары, принятые на комиссию	930		76 500		
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940			2 245	2 245
Обеспечения обязательств и платежей полученные	950			500 000	
Обеспечения обязательств и платежей выданные	960	1 084 271	1 319 609	1 333 536	1 338 071
Износ жилищного фонда	970		38	266	266
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов	980				
Нематериальные активы, полученные в пользование	990				
Бланки строгой отчетности	995		6	8	7

**Отчет о прибылях и убытках, тыс. руб.**

Показатель		2003	2004	2005	1 кв. 2006
наименование	Код				
1	2	3	4	5	6
<b>Доходы и расходы по обычным видам деятельности</b>					
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	3 966 164	4 350 859	5 243 041	1 228 937
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	(2 767 661)	(3 124 127)	(3 784 566)	(984 649)
Валовая прибыль	029	1 198 503	1 226 732	1 458 475	244 288
Коммерческие расходы	030	(153 269)	(134 730)	(350 520)	(43 676)
Управленческие расходы	040	(432 272)	(500 043)	(664 944)	(154 613)
<b>Прибыль (убыток) от продаж</b>	<b>050</b>	<b>612 962</b>	<b>591 959</b>	<b>443 011</b>	<b>81 664</b>
<b>Прочие доходы и расходы</b>					
Проценты к получению	060	1 706	6 311	2 321	33
Проценты к уплате	070		(362 388)	(329 332)	(78 629)
Доходы от участия в других организациях	080	5 998	1 852	8 006	10
Прочие операционные доходы	090	88 092	679 271	259 508	30 350
Прочие операционные расходы	100	(482 376)	(651 432)	(225 598)	(38 367)
Внереализационные доходы	120	151 690	49 714	105 273	21 920
Внереализационные расходы	130	(126 396)	(125 613)	(115 137)	(13 716)
<b>Прибыль (убыток) до налогообложения</b>	<b>140</b>	<b>251 676</b>	<b>189 674</b>	<b>148 052</b>	<b>3 265</b>
Отложенные налоговые активы	141	65	127	160	16
Отложенные налоговые обязательства	142	(32 996)	(30 503)	(24 736)	400
Текущий налог на прибыль	150	(34 215)	(48 788)	(39 778)	(3 613)
Иные аналогичные платежи	151	(16 187)		(10 689)	
Возврат излишне уплач.налогов прошлых периодов	180			45 038	(1)
<b>Чистая прибыль (убыток) отчетного периода</b>	<b>190</b>	<b>168 343</b>	<b>110 510</b>	<b>118 047</b>	<b>67</b>

СПРАВОЧНО:

Постоянные налоговые обязательства (активы)	200		24 381	30 112	7 863
Базовая прибыль (убыток) на акцию	201				
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	202				

**Приложение 3. Бухгалтерская отчетность ОАО «ИК «ЗИОМАР»****Бухгалтерский баланс, тыс. руб.**

АКТИВ	Код показател я	На начало 2004 года	На начало 2005 года	На начало 2006 года	На конец 1 кв. 2006 г.
1	2	3	4	5	6
<b>I. Внеоборотные активы</b>					
Нематериальные активы	110	80	78	298	298
Основные средства	120	46 700	62 254	60 635	58 111
Незавершенное строительство	130	4 322	4 623	4 622	4 583
Доходные вложения в материальные ценности	135	0	0	0	0
Долгосрочные финансовые вложения	140	131 622	112 279	116 624	10 531
Отложенные налоговые активы	145	0	0	0	0
Прочие внеоборотные активы	150	0	0	0	0
<i>Итого по разделу I</i>	<b>190</b>	<b>182 724</b>	<b>179 234</b>	<b>182 179</b>	<b>73 523</b>
<b>II. Оборотные активы</b>					
Запасы	210	61 480	106 222	84 603	120 612
в том числе:					
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	12 193	12 693	1 498	15 332
затраты в незавершенном производстве	213	44 671	77 275	76 405	98 963
готовая продукция и товары для перепродажи	214	0	0	0	0
товары отгруженные	215	890	0	0	0
расходы будущих периодов	216	3 726	16 254	6 700	6 317
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	9 296	5 307	12 006	7 553
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	0	0	0	0
в том числе:					
покупатели и заказчики	231				
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	87 769	54 933	288 139	220 272
в том числе:					
покупатели и заказчики	241	57 188	47 000	84 109	180 580
Краткосрочные финансовые вложения	250	0	0	0	116 000
Денежные средства	260	136 646	102 889	138 849	95 236
Прочие оборотные активы	270	4 364	0	0	0
<i>Итого по разделу II</i>	<b>290</b>	<b>299 555</b>	<b>269 351</b>	<b>526 049</b>	<b>563 270</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>300</b>	<b>482 279</b>	<b>448 585</b>	<b>708 228</b>	<b>636 793</b>

ПАССИВ	Код строки	На начало 2004 года	На начало 2005 года	На начало 2006 года	На конец 1 кв. 2006 г.
1	2	3	4	5	6
<b>III. Капитал и резервы</b>					
Уставный капитал	410	22 950	22 950	22 950	22 950
Собственные акции, выкупленные у акционеров	411	0	0	0	0
Добавочный капитал	420	24 045	24 045	24 045	24 045
Резервный капитал	430	0	0	0	0
в том числе:					
резервные фонды, образованные в соответствии с законодательством	431	0	0	0	0
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432	0	0	0	0
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	470	147 748	194 571	236 814	244 409
<i>Итого по разделу III</i>	<b>490</b>	<b>194 743</b>	<b>241 566</b>	<b>283 809</b>	<b>291 404</b>
<b>IV. Долгосрочные обязательства</b>					
Займы и кредиты	510	0	0	0	0
Отложенные налоговые обязательства	515	0	0	0	0
Прочие долгосрочные обязательства	520	0	0	0	0
<i>Итого по разделу IV</i>	<b>590</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>V. Краткосрочные обязательства</b>					
Займы и кредиты	610	7 645	0	181 154	0
Кредиторская задолженность	620	279 856	206 984	243 230	345 354
в том числе:					
поставщики и подрядчики	621	254 967	171 031	202 601	316 830
задолженность перед персоналом организации	622	17	4 569	14	45
задолженность перед государственными	623	2 281	1 235	2 122	3 269



внебюджетными фондами					
задолженность по налогам и сборам	624	5 435	14 660	13 737	8 948
прочие кредиторы	625	17 156	15 489	24 756	16 262
Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	630	0	0	0	0
Доходы будущих периодов	640	35	35	35	35
Резервы предстоящих расходов	650	0	0	0	0
Прочие краткосрочные обязательства	660	0	0	0	0
<i>Итого по разделу V</i>	<b>690</b>	<b>287 536</b>	<b>207 019</b>	<b>424 419</b>	<b>345 389</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>700</b>	<b>482 279</b>	<b>448 585</b>	<b>708 228</b>	<b>636 793</b>

**СПРАВКА О НАЛИЧИИ ЦЕННОСТЕЙ,  
УЧИТЫВАЕМЫХ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ**

Арендованные основные средства	910		0		0
в том числе по лизингу	911		0		0
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920		0		0
Товары, принятые на комиссию	930		0		0
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940	747	262	150	0
Обеспечения обязательств и платежей полученные	950		0		0
Обеспечения обязательств и платежей выданные	960		0		0
Износ жилищного фонда	970	35	80	142	156
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов	980		0		0
Нематериальные активы, полученные в пользование	990		0		0
Бланки строгой отчетности	995		0		0

**Отчет о прибылях и убытках, тыс. руб.**

Показатель		2003	2004	2005	1 кв. 2006
наименование	код				
1	2	3	4	5	6
<b>Доходы и расходы по обычным видам деятельности</b>					
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	10	381 243	324 536	493 336	71 104
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	20	(286 658)	(279 891)	(456 430)	(58 886)
Валовая прибыль	29	94 585	44 645	36 906	12 218
Коммерческие расходы	30	-	-	-	-
Управленческие расходы	40	-	-	-	-
<b>Прибыль (убыток) от продаж</b>	<b>50</b>	<b>94 585</b>	<b>44 645</b>	<b>36 906</b>	<b>12 218</b>
<b>Прочие доходы и расходы</b>					
Проценты к получению	60	338	263	2 058	1 136
Проценты к уплате	70	(125)	(354)	(104)	0
Доходы от участия в других организациях	80	6 492	7 387	880	0
Прочие операционные доходы	90	478 958	471 413	693 226	201 659
Прочие операционные расходы	100	(479 616)	(422 486)	(670 119)	(200 936)
Внереализационные доходы	120	771	320	477	108
Внереализационные расходы	130	(5 639)	(6 904)	(8 518)	(864)
<b>Прибыль (убыток) до налогообложения</b>	<b>140</b>	<b>95 764</b>	<b>94 284</b>	<b>54 806</b>	<b>13 321</b>
Отложенные налоговые активы	141	-	-	-	-
Отложенные налоговые обязательства	142	-	-	-	-
Текущий налог на прибыль	150	(20 895)	(19 459)	(12 539)	(5 726)
Штрафные санкции	151	(84)	(4)	(24)	
Возврат излишне уплач.налогов прошлых периодов	180				
<b>Чистая прибыль (убыток) отчетного периода</b>	<b>190</b>	<b>74 785</b>	<b>74 821</b>	<b>42 243</b>	<b>7 595</b>

СПРАВОЧНО:

Постоянные налоговые обязательства (активы)	200				
Базовая прибыль (убыток) на акцию	201	1,466	1,467		
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	202	1,466	1,467		